



Export & Financing Coaching I2HF

Layanan Trade Syariah untuk Pelaku Usaha

Tjahjono Soebroto

Department Head Trade Services
Product & Transaction Banking Group
PT Bank Syariah Indonesia, Tbk.

Jakarta, 14 Juni 2021





Tjahjono Soebroto

**Vice President
Department Head Trade Services
Product & Transaction Banking Group**

Berkarir di perbankan lebih dari 20 tahun, termasuk di Bank Mandiri, Citi dan SCB Indonesia. Saat ini membidangi pengembangan bisnis Trade Finance, Ekspor & Impor di BSI.

Alumni FE UGM Jogjakarta, meraih MBA dari Monash University, Melbourne – Australia dan memiliki sertifikasi CITF (Certificate in International Trade & Finance) dari The London Institute of Banking & Finance.

E. Tjahjono.soebroto@bankbsi.co.id / tj.soebroto@gmail.com

M. +62-815-182 8645



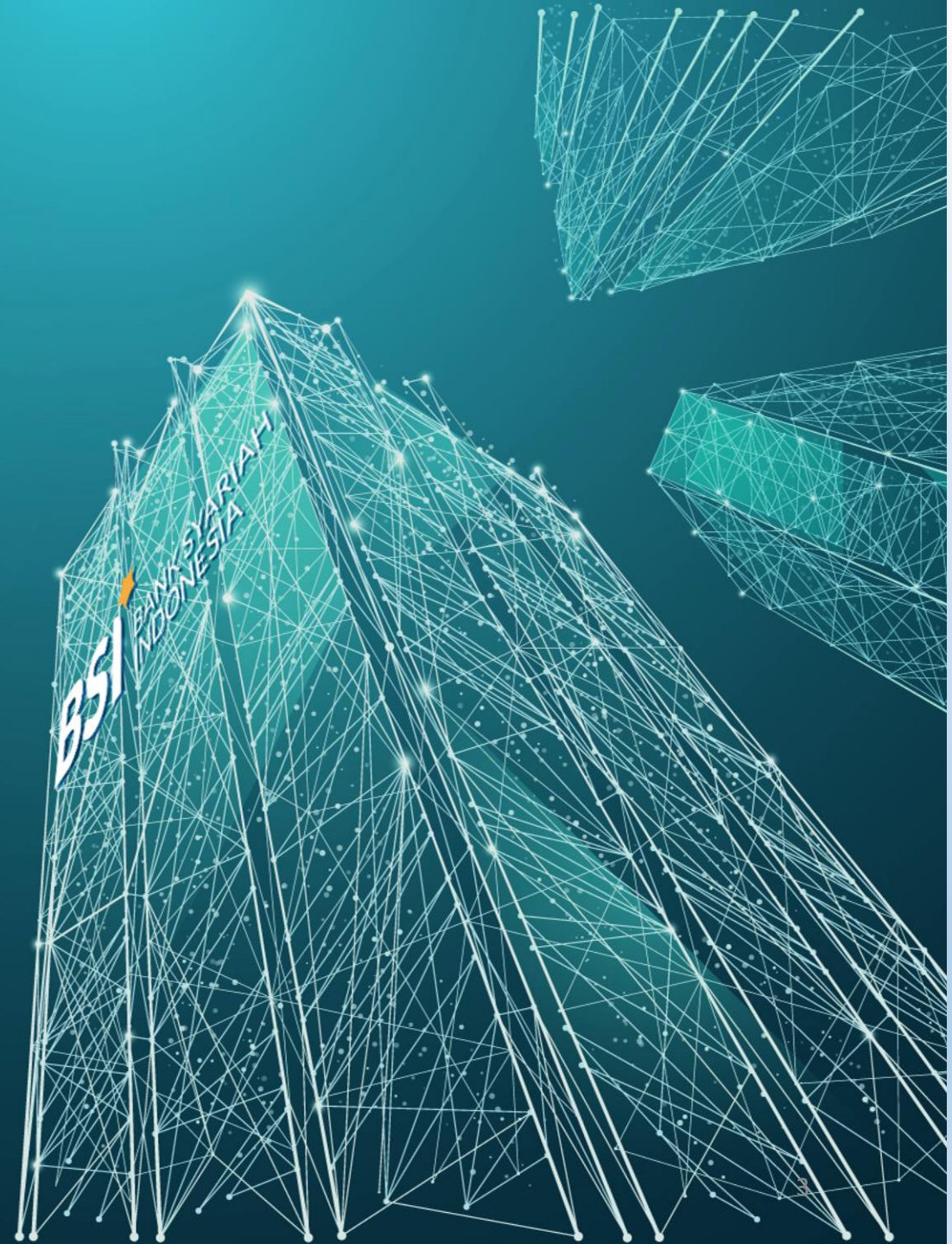
AGENDA PRESENTASI

Bank Syariah
Indonesia

Solusi Trade

Solusi Pembiayaan
UMKM

KESIMPULAN



Merger Bank Syariah Himbara Menghasilkan Bank Syariah Yang Lebih Kuat **BSI** BANK SYARIAH INDONESIA

Peringkat ke-7 Bank dengan Aset Terbesar di Indonesia



TOP 10 GLOBAL ISLAMIC BANK



Total aset perbankan Indonesia, IDR triliun, 31 Desember 2020		Rank	Market Share, %
	1.422	1	15,0
	1.209	2	12,9
	1.056	3	11,3
	818	4	8,9
	361	5	4,1
	279	6	3,2
	240	7	2,6
	206	8	2,2
	198	9	2,2
	181	10	2,0
	127	15	1,4
	58	27	0,6
	55	31	0,6

Pra *
Merger

Skala Ekonomi Membesar, Kapasitas Meningkatkan

Untuk berkontribusi dalam pembangunan ...



Aset
Rp240 T



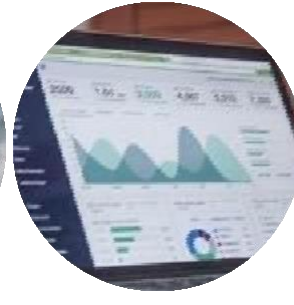
DPK
Rp210 T



Pembiayaan
Rp157 T



Equity
Rp21,74 T



Laba Bersih
Rp2,19T



Jaringan
11 Kantor Regional,
45 Area, 1.365
Outlet, 2.086 ATM



±20 ribu pegawai

... dan untuk mensupport ekspor Indonesia



- 1 BANK SYARIAH INDONESIA
- 5* TRADE SERVICE CENTER
- 10 CERTIFIED PROFESSIONALS (inc.CITF/CDCS/CSDG)
- 12 Tn TRADE & SCF TRANSACTIONS (IDR eqv)
- 89 BG BRANCHES
- 300+ CORRESPONDENT BANKS
- 1000+ TRADE CUSTOMERS



*JKT, SBY, MDN, BDG, SMG (2021)

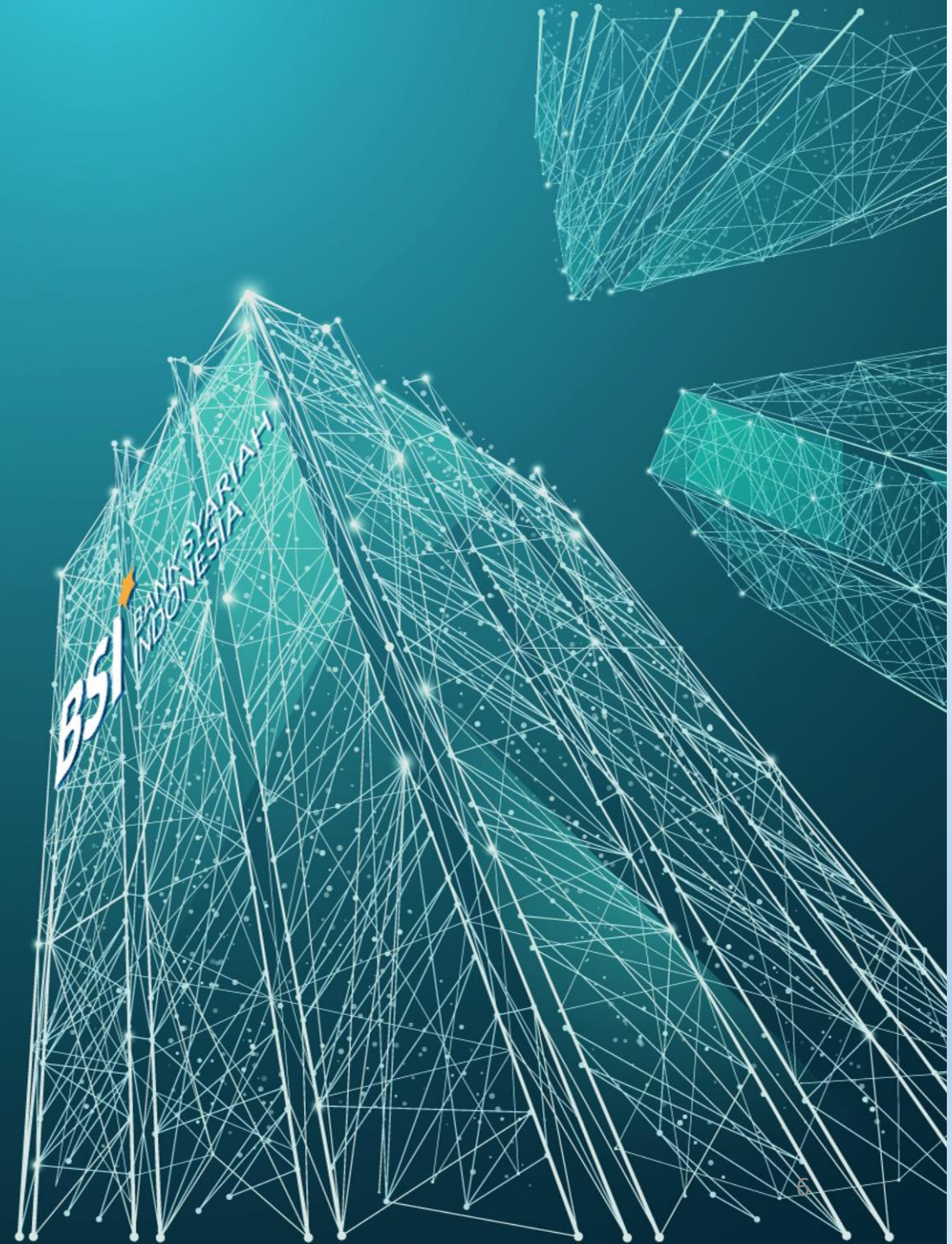
AGENDA PRESENTASI

Bank Syariah
Indonesia

Solusi Trade

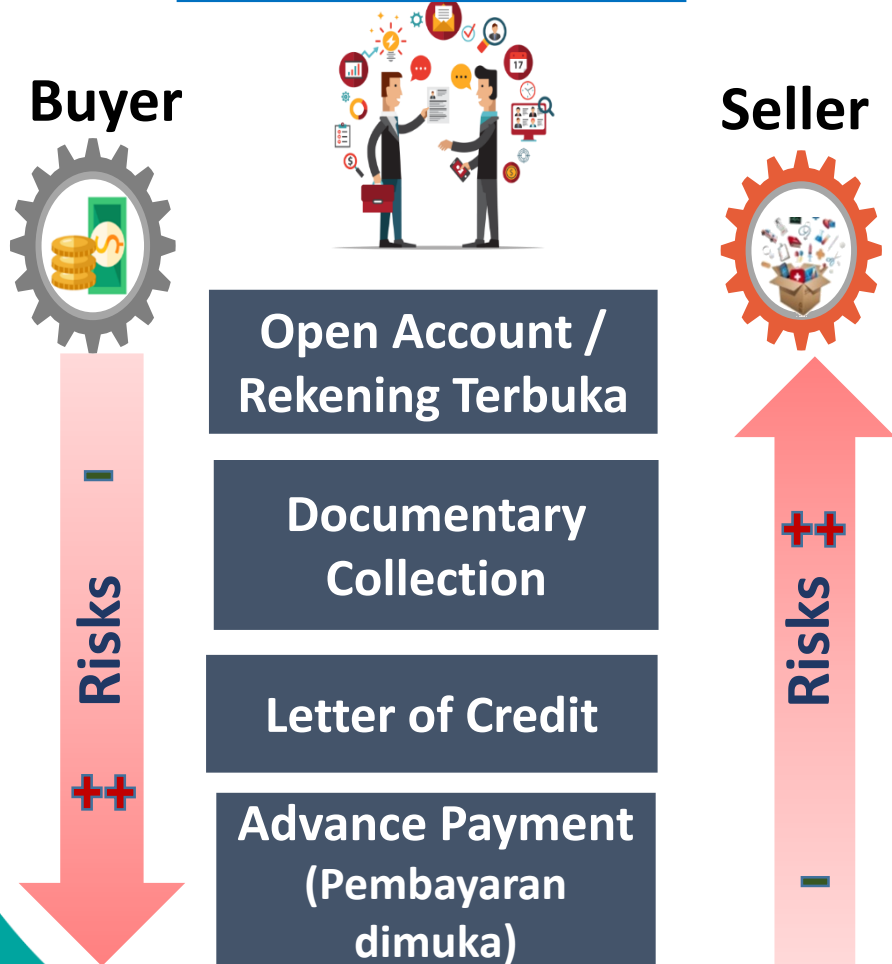
Solusi Pembiayaan
UMKM

KESIMPULAN



Memahami kompleksitas perdagangan internasional

METODE PEMBAYARAN



RESIKO DALAM PERDAGANGAN INT'L

- 1 Performance Risk (bagi Buyer) :
 - Late/Non Delivery
 - Inferior quality
 - Short shipment
- 2 Resiko Kredit (bagi Seller)
- 3 Transportation Risk
- 4 Documentary Risk (Seller)
- 5 Resiko nilai tukar mata uang
- 6 Country Risk

PERTANYAAN YG RELEVAN, Antara Lain:

1. Seberapa besar resiko yang masih bisa ditanggung ?
2. Sudah berapa lama / kenal baik dengan partner bisnis ?
3. Metode pembayaran apa yg umum berlaku di industri ?
4. Seberapa kompetitif / unggul produk yg ditawarkan ?
5. Produk / komoditi apa yg dijual ?
6. Bagaimana kondisi ekonomi dan situasi politik di negara penjual / pembeli ?
7. Apakah penjual / pembeli memiliki mismatch tenor AP vs AR ?

1

Eksportir : UKM - kerajinan dan furniture berbahan baku kayu (meja, lampu gantung, hiasan artistik).

Negara tujuan ekspor: Singapura, Inggris, Amerika Serikat, Switzerland, Kanada

Solusi Trade BSI: LC advising, LC Collection

Manfaat:

- **Kepastian penerimaan barang bagi buyer**
- **Kepastian pembayaran bagi eksportir**



2

Eksportir : Corporate – Pulp & Paper

Negara tujuan ekspor: Singapura, HongKong, Amerika Serikat, Tiongkok, dsb.

Solusi Trade BSI: LC advising, LC Collection, Documentary Collection (D/A, D/P), Open Account + Trade Line

Manfaat:

- **Variasi metode pembayaran sesuai dengan kesepakatan eksportir dan buyer**
- **Membantu percepatan / pengelolaan account receivables nasabah**

Our Product

Penyelesaian piutang wesel
Export Single Bank

Penyelesaian piutang wesel atas
dasar LC

Penyelesaian piutang wesel atas
dasar Non LC

- Documentary Collection (Documents Against Acceptance)
- Documentary Collection (Documents Against Payments)
- Documentary Collection Againsts Telegraph Transaction (TT)
- Open Account

EXPORT

Tujuan

Mendukung likuiditas *Seller/supplier* dengan pemberian talangan atas dasar LC/Non LC dan SKBDN/ Non SKBDN secara *with resource*

Akad

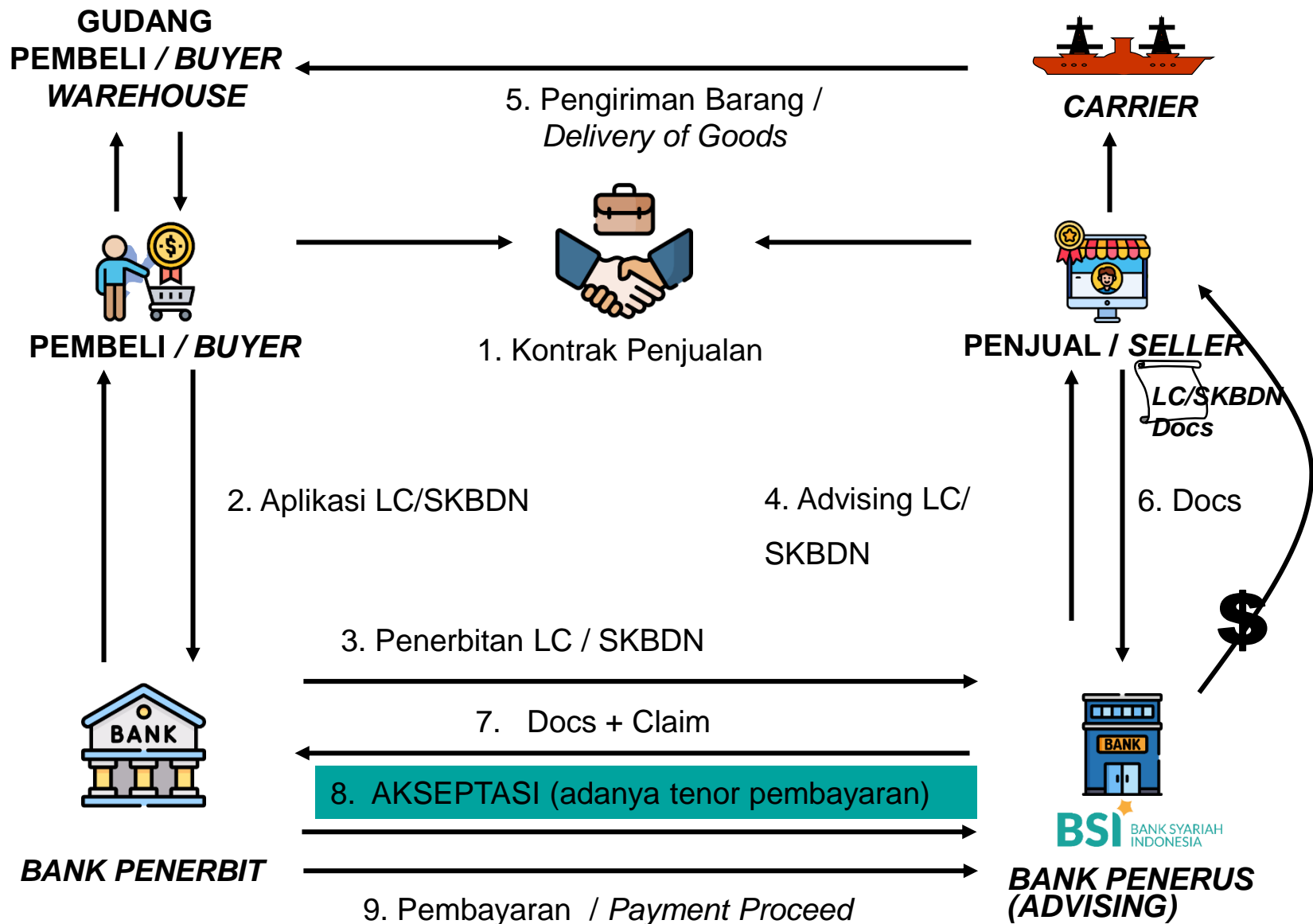
Wakalah Bil Ujroh dan Qardh

Persyaratan

1. Memiliki Rekening di BSI atau *Legacy*
2. Jenis Usaha tidak bertentangan dengan prinsip syariah dan hukum positif
3. Line Export telah tersedia (Non LC)
4. Mengisi Aplikasi dan Akad
5. Menyertakan *underlying* transaksi
6. Memiliki izin-izin sesuai dengan usaha
7. Tenor tidak lebih dari 180 hari
8. Agunan tidak dipersyaratkan agunan (Under LC/SKBDN)



FASILITAS TRADE – DENGAN LC / SKBDN



TRADE FINANCING (POST SHIPMENT)

1. Penyelesaian wesel ekspor **SEBELUM** akseptasi, harus memiliki fasilitas pembiayaan trade (tradeline)
2. Penyelesaian wesel ekspor **SESUDAH** akseptasi

Penyelesaian piutang wesel ekspor kepada nasabah dengan cara pengalihan penagihan/ *Collection* dari *Seller* kepada Bank dan disertai pemberian talangan atas dokumen Wesel Ekspor LC dan/atau Non LC

FASILITAS TRADE – FITUR



Tujuan

Mendukung likuiditas Nasabah melalui Penyelesaian Piutang Atas Dasar WE Nasabah, baik transaksi dengan LC dan/atau Non LC.



Akad

Penagihan/ Collection Akad : Wakalah Bil Ujrah

Penagihan/ Collection dengan pemberian talangan with Recourse
Akad : Wakalah Bil Ujrah dan Qardh

Biaya /Ujroh:
competitive rate



Jangka Waktu

Jangka Waktu Fasilitas :
12 Bulan (Dapat Diperpanjang)

Jangka Waktu Per Transaksi (atas dasar LC):

1. Sight, Maks. 60 Hari sejak tanggal WE
2. Usance, Maks. 180 Hari sejak tanggal Invoice.
3. Atau > 180 hari sesuai Trade Cycle Nasabah (sesuai analisa Bank)

Jangka Waktu Per Transaksi (atas dasar Non LC):

1. D/P, Maks. 60 Hari sejak tanggal WE.
2. D/A, Maks. 180 Hari sejak tanggal Invoice.
3. D/TT, Maks. 60 Hari sejak tanggal WE.
4. Open Account, Maks. 180 Hari sejak tanggal Invoice. (berdasarkan tenor dalam Invoice); atau >180 hari sesuai keputusan analisa Bank



Agunan

Fasilitas Trade Line Penyelesaian Piutang Wesel Ekspor LC:
Tidak dipersyaratkan Agunan

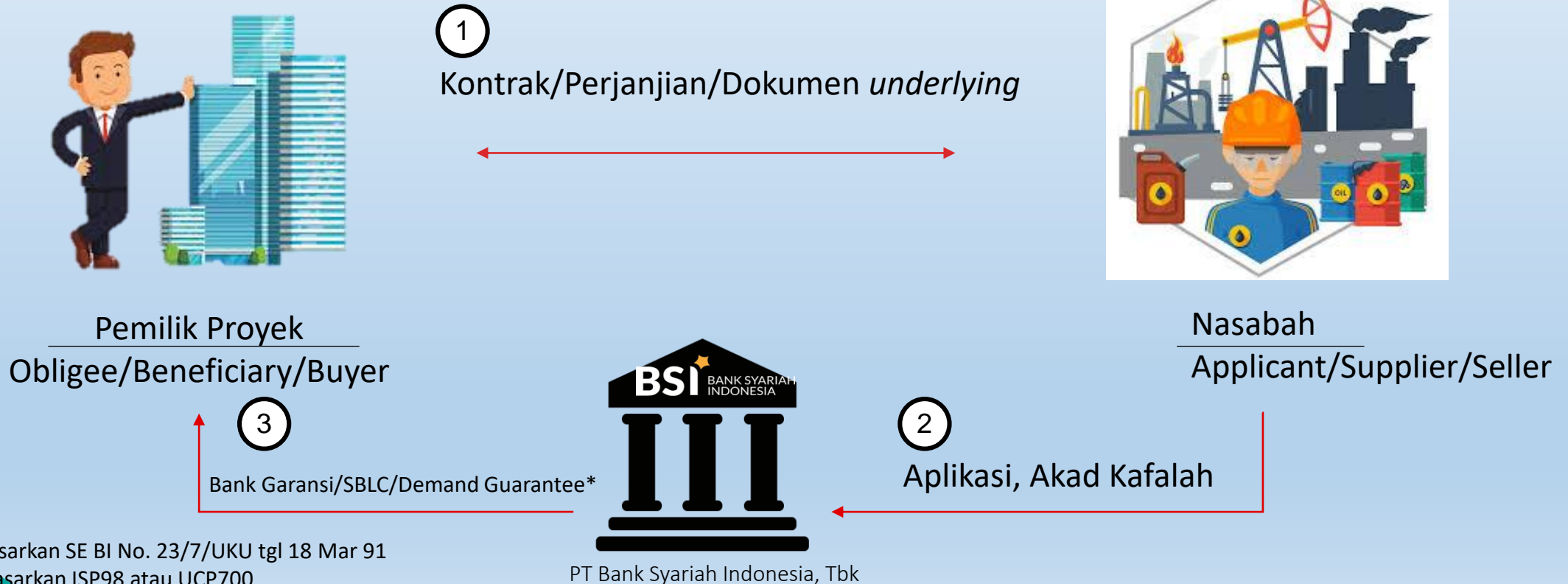
Fasilitas Trade Line Penyelesaian Piutang Wesel Ekspor Non LC:

1. Persediaan atau piutang yang merupakan objek pembiayaan; dan
2. Fixed Asset dan/atau Deposito dan/atau jaminan tunai minimal 20%
3. Total nilai agunan wajib memenuhi minimal 110% terhadap Limit.

BANK GARANSI / SBLC

Bank Garansi/SBLC adalah jaminan tertulis Bank kepada pihak penerima jaminan dimana Bank mengikatkan diri untuk membayar sejumlah uang tertentu (atau yang dapat dipersamakan dengan itu) apabila pihak Pemohon tidak memenuhi kewajibannya kepada Pihak Penerima Jaminan berdasarkan kesepakatan/kontrak antara pihak Pemohon dengan pihak Penerima Jaminan

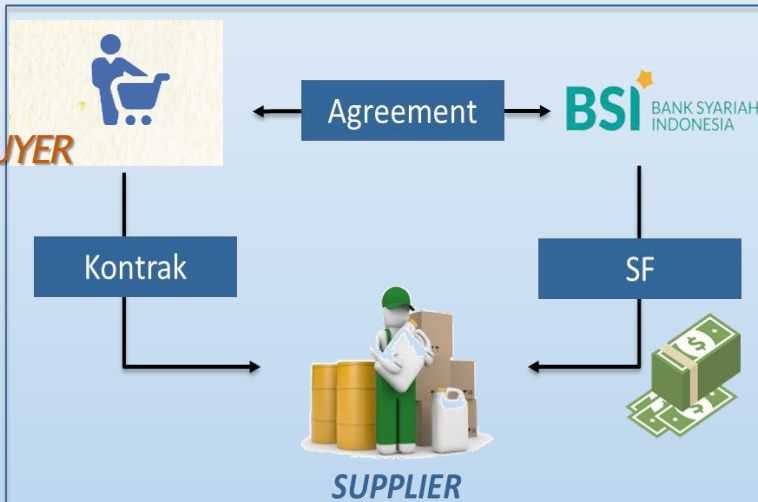
Underlying: 3 Perjanjian



*BG berdasarkan SE BI No. 23/7/UKU tgl 18 Mar 91
 SBLC berdasarkan ISP98 atau UCP700
 Demand Guarantee berdasarkan ISP98 atau URDG 758

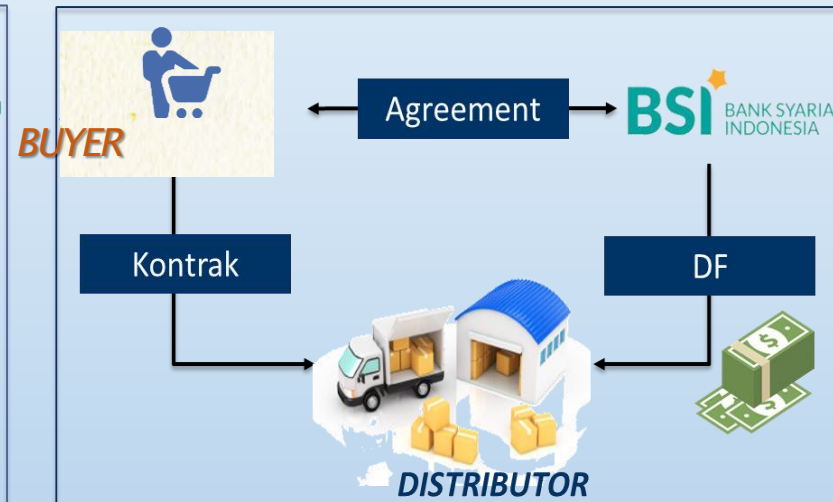
FASILITAS TRADE – DENGAN KONSEP VALUE CHAIN

BSI SUPPLIER FINANCING



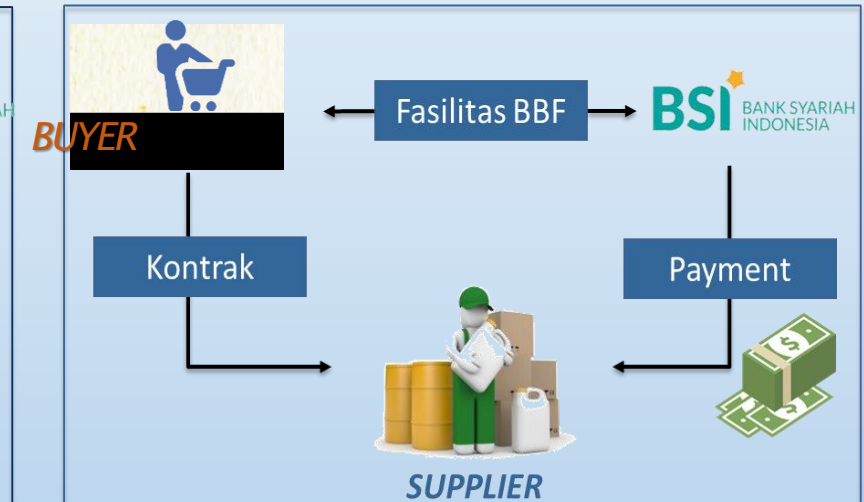
Fasilitas pembiayaan Bank dimana pihak yang berpiutang (Supplier) mewakili kepada pihak Bank untuk melakukan penagihan piutang.

BSI DISTRIBUTOR FINANCING



Fasilitas pembiayaan kepada Distributor atas transaksi berupa pembelian barang dari Principal berupa Deferred Payment Facility.

BSI BUYER FINANCING



Fasilitas pembiayaan untuk memenuhi kewajiban Buyer kepada Seller.



MANFAAT BAGI BUYER

MANFAAT BAGI SUPPLIER



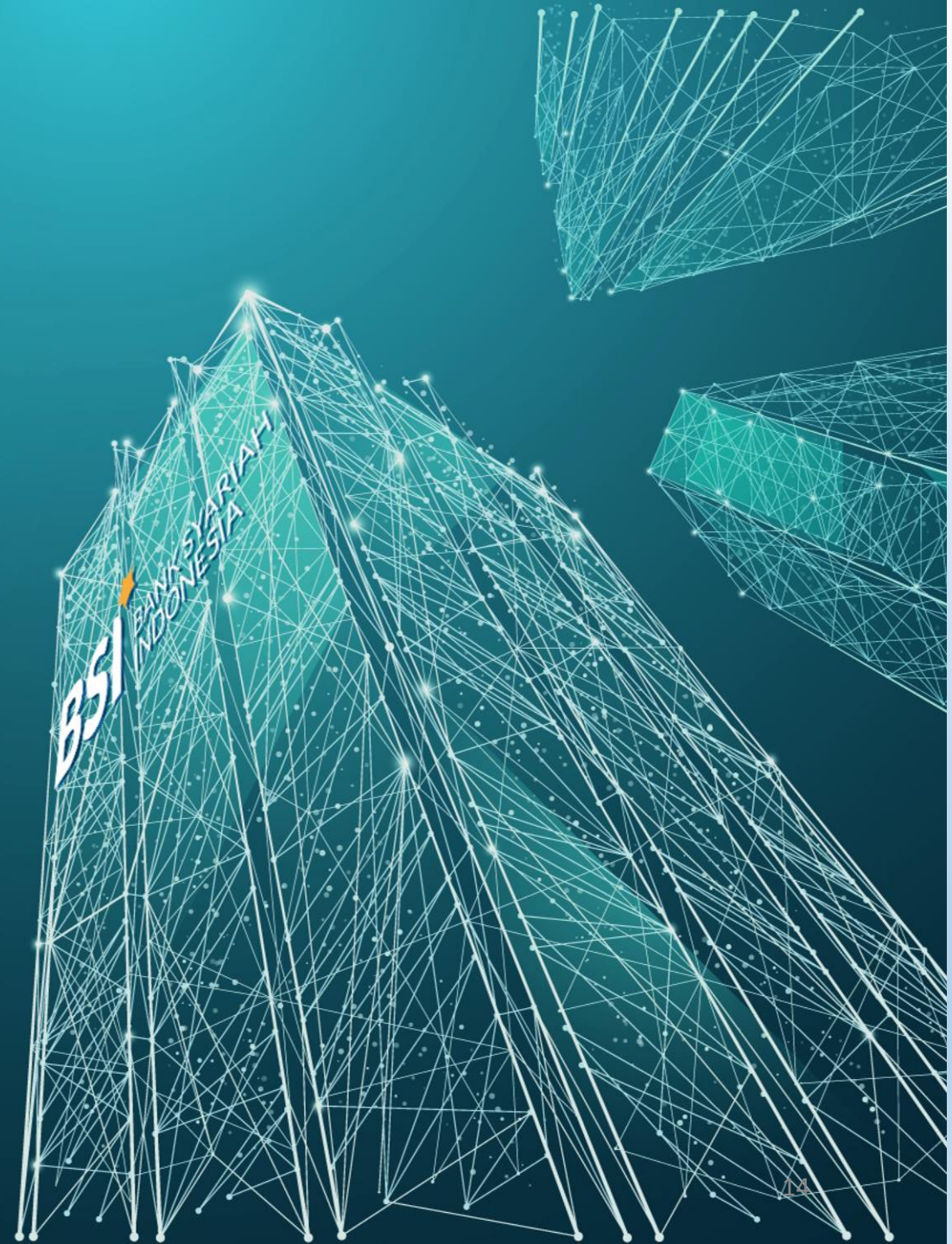
AGENDA PRESENTASI

Bank Syariah
Indonesia

Solusi Trade

Solusi Pembiayaan
UMKM

KESIMPULAN



KOMITMEN BSI UNTUK UMKM

BSI tetap memiliki komitmen terhadap Segmen UMKM



Penyaluran berbasis
Komunitas



Penyaluran berbasis
Pesantren



Penyaluran berbasis
Lingkungan Masjid



Penyaluran ke UMKM
binaan Kementrian/
BUMN/Lembaga, Pemda



Pola Kerjasama Bapak
dan Anak angkat dengan
BUMN terintegrasi

Persyaratan Pembiayaan Modal Kerja & Investasi



1. Perorangan.
2. Badan Usaha.

- a. PT.
- b. CV.
- c. Koperasi.



3. Memiliki Pengalaman usaha minimal 5 tahun.



4. Laba usaha positif selama 3 tahun berturut-turut.



5. Tidak tercatat dalam nasabah bermasalah (menunjuk pada hasil BI *Checking*/ SLIK OJK).



6. Nasabah tidak termasuk dalam Daftar Hitam Nasabah (DHN) BI.

Dokumen yang Dibutuhkan

- Dokumen Identitas Nasabah (Copy KTP, Copy KK, Copy Surat Nikah/ Surat keterangan belum menikah dari Kelurahan/ Desa, dan Copy NPWP).
- Dokumen Izin Usaha seperti (SIUP, TDP, Akta Pendirian Usaha, Surat Keterangan Usaha).
- Copy dokumen agunan.
- Dokumen Keuangan (Rekening Koran Usaha 6 bulan terakhir, Laporan keuangan Usaha).

Plafond Pembiayaan

Plafond mulai >Rp. 200 juta s.d. Rp. 25 Milyar.

Pembiayaan Modal Kerja untuk UMKM

Peruntukan :

1. Pembelian barang persediaan/ bahan baku usaha.
2. Pembiayaan Ulang (*Refinancing*) Aset yang dimiliki Nasabah.
3. *Take Over* fasilitas pembiayaan usaha (Modal Kerja).

Akad : Musyarakah, Murabahah, IMBT & MMQ.



Agunan :

1. Tanah & Bangunan.
2. Deposito.
3. Agunan tambahan berupa, alat berat, mesin, dan Kendaraan Bermotor Roda 4 (empat).
4. Rasio Kecukupan Agunan Min. 125% dari plafond.

Jangka Waktu :

Maksimal 60 bulan/ 5 tahun.

Fasilitas pembiayaan di atas harus bertujuan untuk mendukung usaha Nasabah/ Calon Nasabah yang tidak bertentangan dengan prinsip syariah.



Pembiayaan Investasi UMKM

Skema Akad Pembiayaan

1. Murabahah (jual beli).
2. Musyarakah (bagi hasil).
3. Ijarah Muntahiyah Bittamlik (sewa beli).
4. Musyarakah Mutanaqisah (kemitraan).

Jangka Waktu Pembiayaan

Maksimal 120 bulan/ 10 tahun.

Peruntukan Pembiayaan

1. Pembelian tempat usaha.
2. Pembelian kendaraan operasional usaha.
3. Renovasi tempat usaha.
4. Pembiayaan Ulang (*Refinancing*) Aset yang dimiliki Nasabah.
5. *Take Over* fasilitas pembiayaan investasi.

Agunan

1. Tanah & Bangunan.
2. Deposito.
3. Agunan tambahan berupa, alat berat, mesin, dan Kendaraan Bermotor Roda 4 (empat).
4. Rasio kecukupan agunan minimum 125% dari plafond

Fasilitas pembiayaan di atas harus bertujuan untuk mendukung usaha Nasabah/ Calon Nasabah yang tidak bertentangan dengan prinsip syariah.

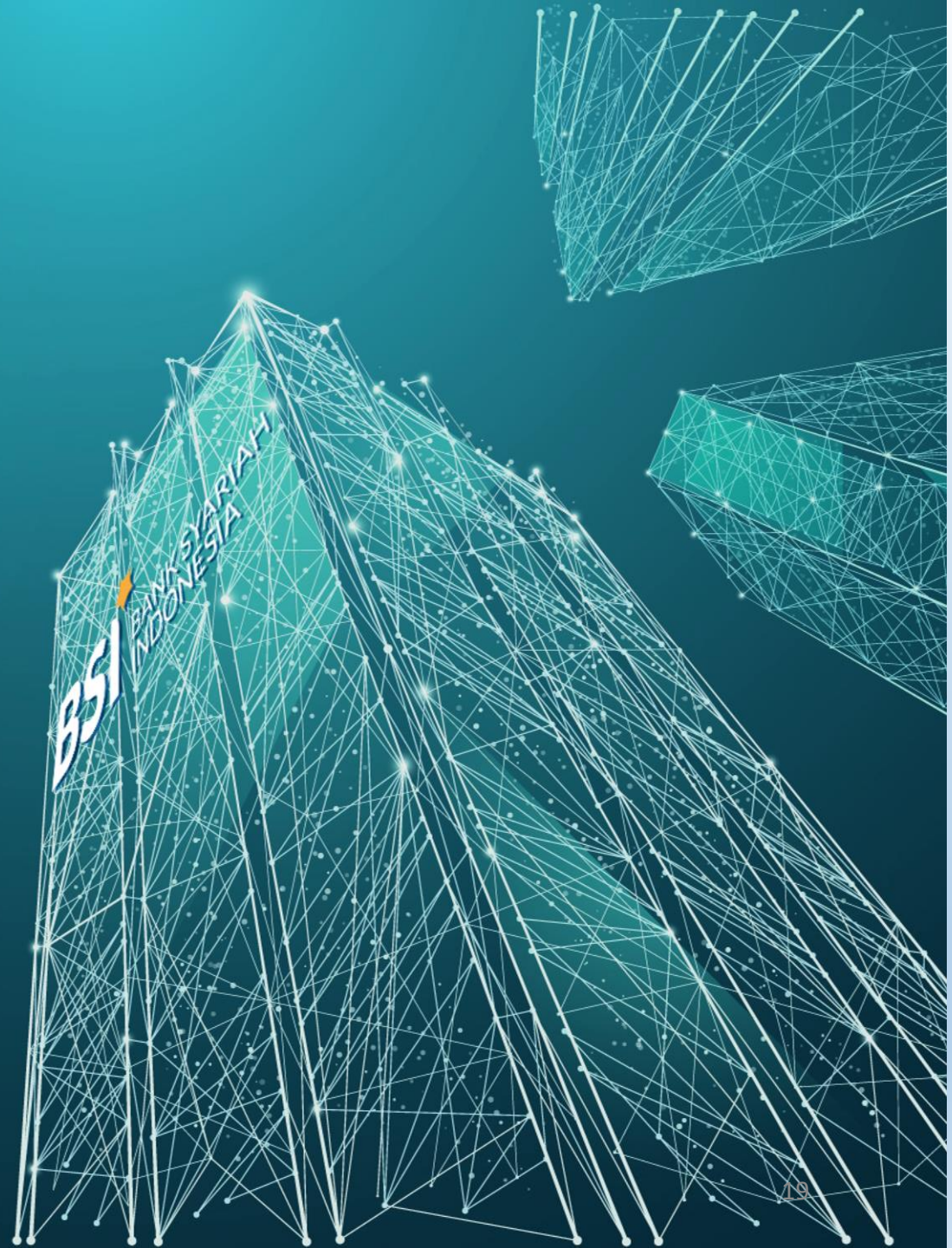
AGENDA PRESENTASI

Bank Syariah
Indonesia

Solusi Trade

Solusi Pembiayaan
UMKM

KESIMPULAN





- BSI memiliki visi untuk menjadi **top 10 global syariah bank**
- BSI memiliki **jaringan, kompetensi dan solusi Trade** untuk mendukung kegiatan ekspor.
- BSI memiliki **solusi pembiayaan modal kerja & investasi** untuk UMKM
- **Kerjasama antar lembaga** sangat diperlukan untuk merealisasikan peluang ekspor yang ada

- **Informasi lebih lanjut :**

- BSI Trade Services : Tjahjono Soebroto E. Tjahjono.soebroto@bankbsi.co.id
Trade Service JKT E. Tsf_jkt@bsm.co.id
- BSI Small & Medium Enterprise : Agus Suhendro E. agussuhendro4014@gmail.com
: Rossy Yanti E. rossy.rinaldy1@gmail.com



Jazakumullah Khairan Katsiran