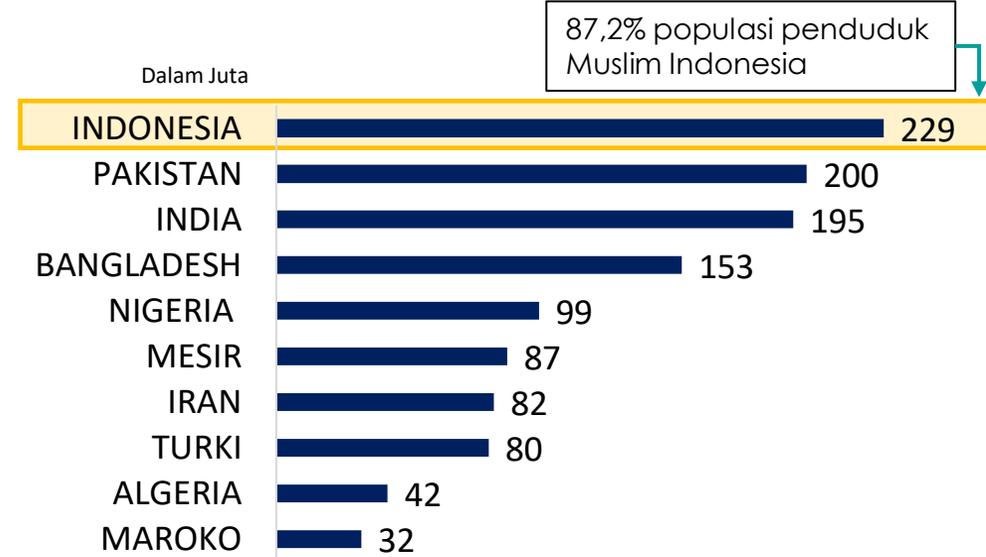
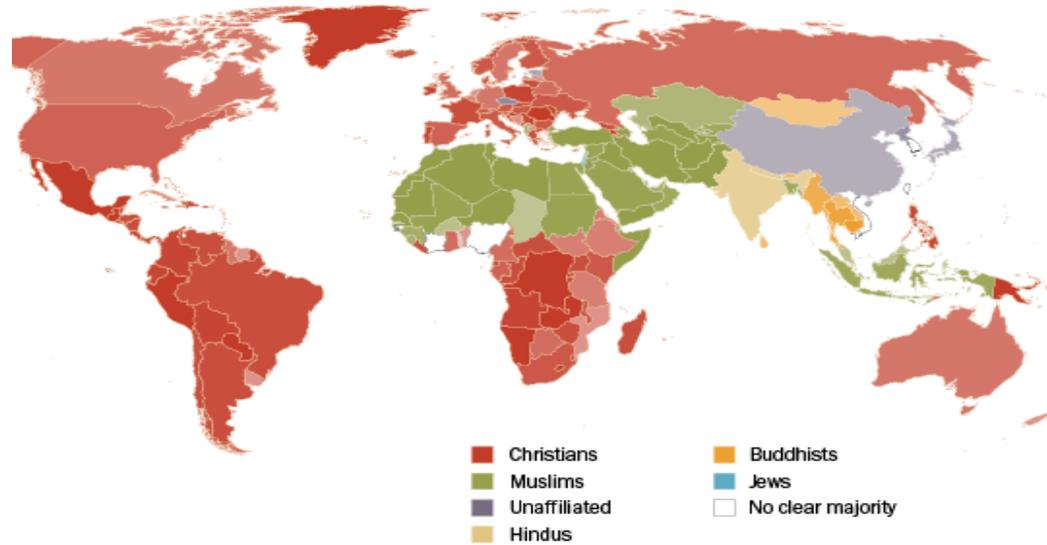


Dukungan BSI Dalam Pemberdayaan UMKM

+11,00.00

Overview Industri



Sekilas Populasi Muslim

273,5 juta populasi penduduk Indonesia

229 juta tercatat beragama Islam

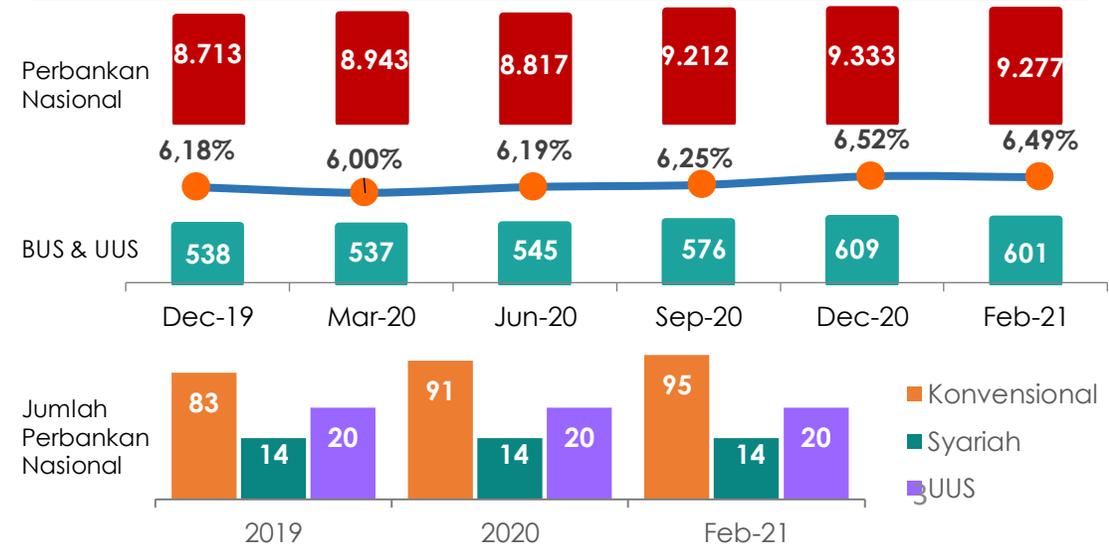
=

87,2% dari populasi Indonesia

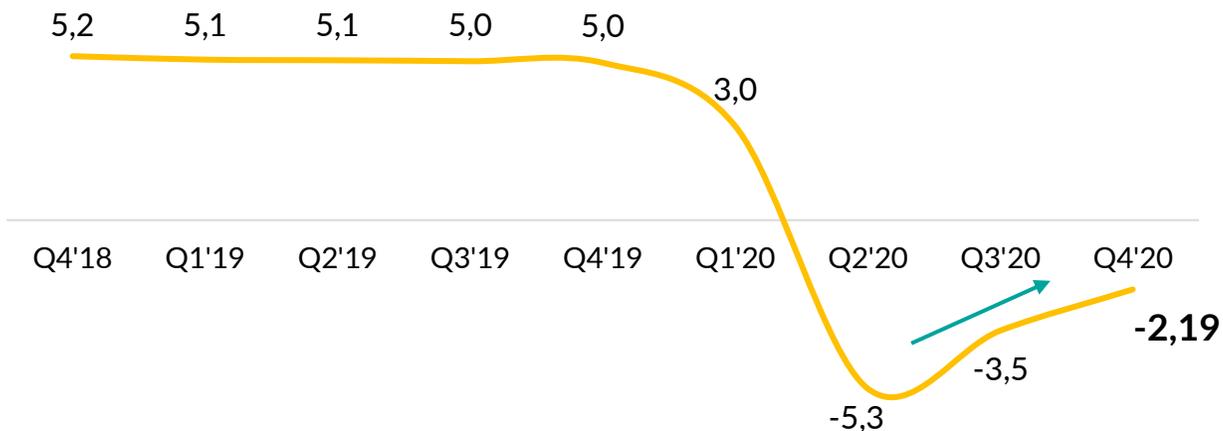
12,7% dari populasi muslim dunia

Indonesia memiliki peluang yang sangat baik bagi **Perbankan Syariah**. Sebagai pemeluk agama mayoritas (87,2%), tentu ada tendensi untuk terjadinya kesamaan pola konsumsi secara kolektif sesuai syariat Islam.

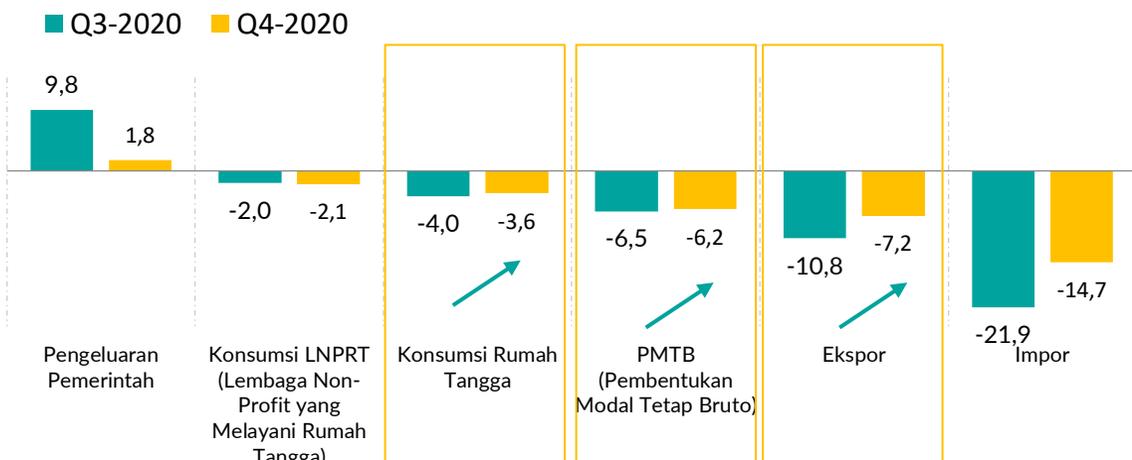
Penetrasi Marketshare Perbankan Syariah (%)



Pertumbuhan ekonomi memasuki fase pemulihan



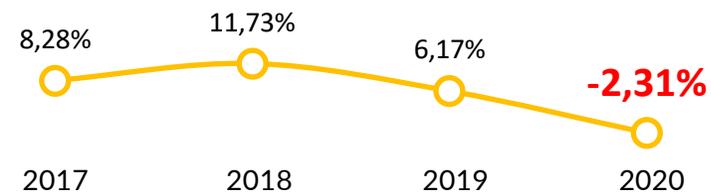
PDB Berdasarkan Pengeluaran (%YoY)



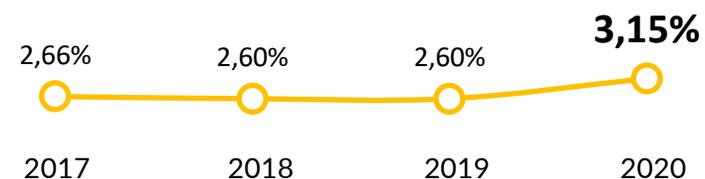
Source: BPS diolah

Kondisi industri perbankan

Pertumbuhan Pembiayaan



NPL Gross



Restrukturisasi

Total Debitur
7,6 juta debitur **Rp971 T**

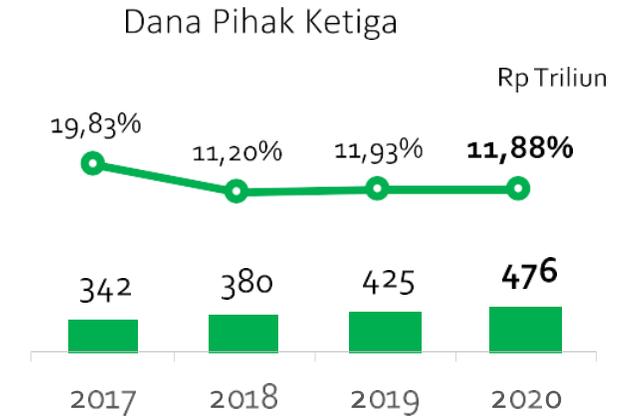
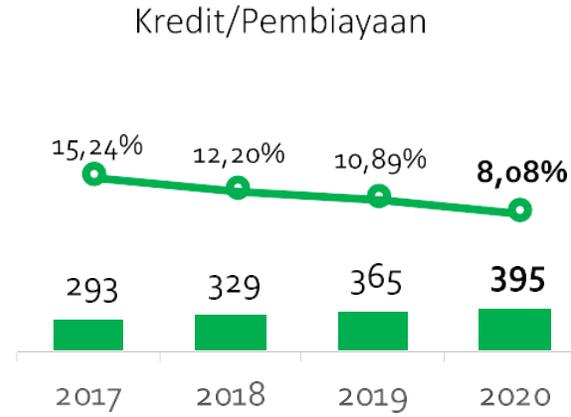
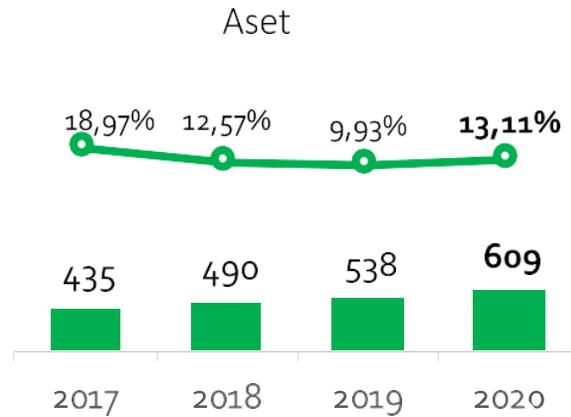
SME & Micro
5,8 juta debitur **Rp387 T**

Per Des 2020

Source : OJK

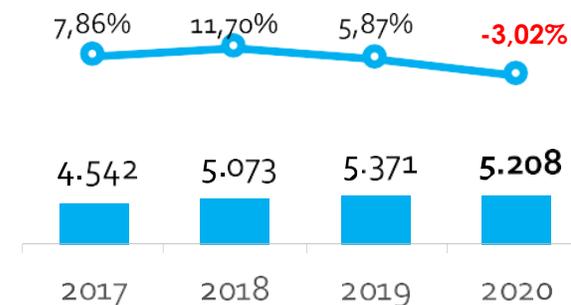
Perbankan Syariah

○ Yoy
■ Rp Triliun



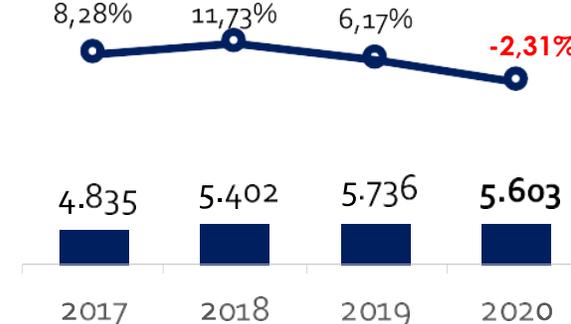
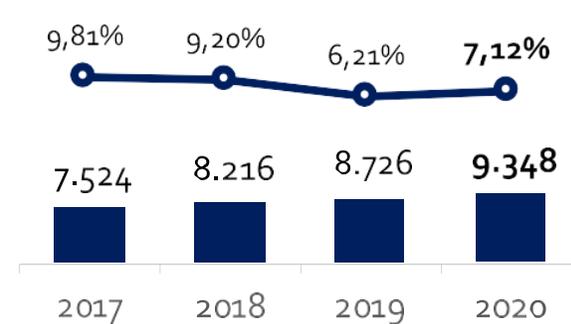
Perbankan Konvensional

○ Yoy
■ Rp Triliun



Perbankan Nasional

○ Yoy
■ Rp Triliun



BSI  BANK SYARIAH
INDONESIA



Bank Syariah Indonesia

12.002

*“ Sebagai barometer perbankan syariah Indonesia, serta insyaAllah nantinya regional dan dunia, saya mengharapkan agar **Bank Syariah Indonesia** harus jeli dan gesit menangkap peluang, mampu menciptakan tren-tren baru dalam perbankan Syariah”*

Presiden Joko Widodo

Peresmian PT Bank Syariah Indonesia Tbk,

Istana Kepresidenan RI, 01 Februari 2021



Dengan Merger, BSI berada di peringkat 7 Bank Nasional berdasarkan Aset dan diharapkan menjadilokomotif perbankan Syariah baik Nasional maupun Global

Posisi Des 2020

Total aset perbankan Indonesia,
IDR triliun, 31 Desember 2020

		Rank	Market Share, %
	1.422	1	15,0
	1.209	2	12,9
	1.056	3	11,3
	818	4	8,9
	361	5	4,1
	279	6	3,2
	240	7	2,6
	206	8	2,2
	198	9	2,2
	181	10	2,0
	127	15	1,4
	58	27	0,6
	55	31	0,6

Pra Merger *



Aset Rp 239,73 Tn DPKRp 209,9 Tn
Equity Rp 21,7 Tn Pembiayaan Rp 156,5 Tn
LabaRp 2,19 Tn



1.365 Cabang Outlet
1.700 ATM
Diseluruh indonesia



Sekitar 20 ribu pegawai & 15 Juta Nasabah



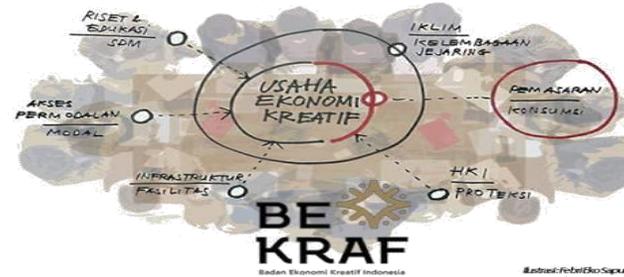
Akses lebih luas melalui pembukaan rekening secara online melalui MobileBanking BSI



Dukungan BSI pembiayaan
UMKM Masyarakat Desa
melalui KUR



UMKM Go Digital
bersama e-Commerce
(Shopee)



Pelatihan UMKM ekonomi kreatif fashion
(manajemen keuangan & pengembangan
usaha) **Kememparekraf**



Kerjasama dengan
Pertashop dan Indostation



Kerjasama kemitraan
Pernakan Sapi dengan
PT Widodo Perkasa Makmur
& Petani Sorgum



- Kerjasama kemitraan petani sayur & buah dengan **Tanijoy**
- Kerjasama dengan **PT Pernalang Agro Wangi** dalam penyaluran KUR Untuk budidaya tanaman Seroh



Kerjasama kemitraan terhadap
peternak ikan dengan **e-Fishery**



Bersinergi dengan **Kemenristek**
terkait support teknologi untuk
meningkatkan kualitas produk
UMKM

PESERTA PELATIHAN UMKM "GO DIGITAL BSI & SHOPEE"

BULAN	TAHUN	REGIONAL		PESERTA	JUMLAH
April	2021	IV	JAKARTA	Nasabah Mikro	37
		V			
		VI			
		VIII	SEMARANG	Nasabah Mikro	55
		XI	MAKASAR	Nasabah Mikro	
Mei	2021	VII	BANDUNG	Nasabah Mikro	62
		X	BANJARMASIN	Nasabah Mikro	36
		I	ACEH	Nasabah Mikro	29
		IX	SURABAYA	Nasabah Mikro	40
		III	PALEMBANG	Nasabah Mikro	68
		III	MEDAN	Nasabah Mikro	31
Juli	2021			YBS MU	128
Agustus	2021			YBS MU	150

Total UMKM yang telah mengikuti pelatihan : 636 UMKM
Pelatihan dilaksanakan bulan April sampai dengan Agustus 2021

Konvensional



Syariah

Private



Public (IPO)

Perbedaan pendanaan dengan Bank & Investor

		Bank	Investor
	Kepemilikan	Pengendali tetap pada pemilik usaha	Investor bagian kepemilikan usaha
	Management	Keputusan sepenuhnya di tangan pemilik usaha	Investor ikut menentukan keputusan
	Proses	Lebih Cepat, Mudah & Sederhana	Relatif lebih lama
	Beban Biaya	<ul style="list-style-type: none">• Jangka pendek lebih murah• Beban bagi hasil sebagai pengurang pajak• Nominal & angsuran dapat disesuaikan dengan kebutuhan / kemampuan	<ul style="list-style-type: none">• Jangka panjang lebih murah• Tidak ada beban bagi hasil sebagai pengurang pajak
	Keuntungan	100% Keuntungan dimiliki pemilik usaha	Sharing profit berdasarkan porsi kepemilikan
	Beban Kerugian	100% ditanggung pemilik usaha	Kerugian ditanggung bersama
	Default / Bangkrut	Restrukturisasi, Penyelesaian secara damai, lelang/saluran hukum	Selesaikan secara damai/saluran hukum
	Lainnya	Konsultan, royalty program	Bawa Tehnologi Baru & Market Baru

Perbedaan Perbankan Konvensional dengan Syariah

Bank Konvensional



Hukum positif yang berlaku di Indonesia (Perdata & Pidana)

Hukum



Penyaluran Kredit pada bank Konvensional bisa dilakukan pada berbagai bisnis yang dianggap aman dan menguntungkan

Penyaluran Dana



Pendapatan berdasarkan sistem Bunga

Pendapatan



Besaran bunga tetap

Bagi Hasil



Hubungan pihak Bank dengan nasabah antara debitur dan kreditur

Nasabah & Bank



Tidak ada lembaga sejenis dengan Dewan Pengawas Syariah

Dewan Pengawas

Bank Syariah

Hukum positif yang berlaku di Indonesia & berdasarkan Al-Qur'an & Hadist serta Fatma Ulama (MUI)



Penyaluran Pembiayaan Bank Syariah yang ditujukan kepada bisnis-bisnis yang halal dan tidak melanggar Hukum Islam.



Pendapatan berdasarkan sistem bagi hasil, margin keuntungan dan fee



Besaran bagi hasil berubah-ubah tergantung kinerja usaha



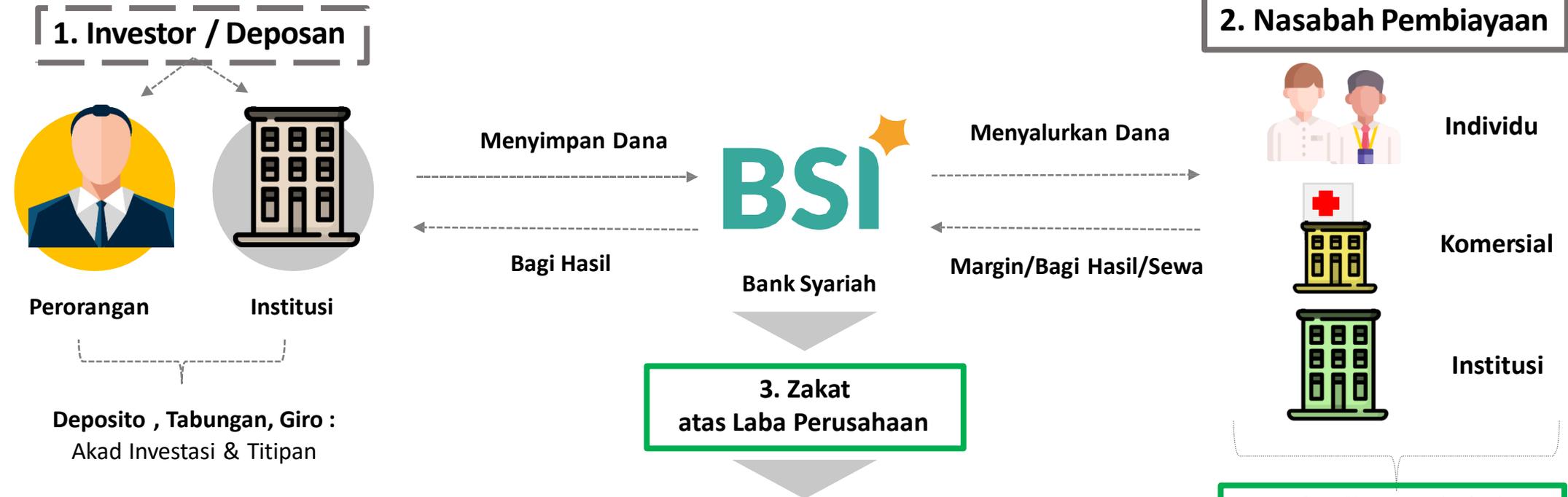
Pola hubungan sebagai Kemitraan (musyarakah dan mudharabah), Penjual – pembeli (murabahah, salam dan istishna), Sewa menyewa (ijarah), Debitur – kreditur dalam pengertian equity holder (qard)



Ada Dewan Pengawas Syariah (DPS)



Bisnis Model Bank Syariah



Deposito, Tabungan, Giro :
Akad Investasi & Titipan

- **Jual Beli** : Murabahah
- **Bagi Hasil** : Musyarakah
- **Sewa** : Ijarah

Note:
Tidak boleh ada penyaluran ke industri non-halal, seperti : rokok, hotel non syariah, minuman keras



Denda / Pendapatan Non Halal

- Denda
- Jasa Giro
- Pendapatan Non Halal Lainnya

4. Dana kebajikan
(tidak masuk ke dalam pendapatan perusahaan)

Note : Seluruh produk dan layanan bank syariah harus syariah comply sesuai Opini Dewan Pengawas Syariah (DPS) & Fatwa Dewan Syariah Nasional (DSN) MUI.



Bagaimana menjadi UMKM yang *Bankable*?

Permasalahan Yang Sering Dihadapi UMKM



Kriteria UMKM Yang “Bankable”



Memenuhi kriteria dalam analisa 5 C

Memiliki aspek legalitas usaha

Memiliki rencana dan model bisnis yang jelas

Analisis 5C Untuk Calon Nasabah

1. Character

Analisa Character untuk mengukur karakter, perilaku pembayaran dan profil risiko debitur termasuk kemungkinan gagal bayar ke depan. Analisa ini dilakukan dengan menggunakan credit score atau riwayat perkreditan debitur di masa lalu.

2. Capacity

Analisa ini bertujuan mengukur kapasitas atau kemampuan calon debitur dalam memenuhi kewajibannya kelak. Analisa dilakukan dengan mempelajari sumber penghasilan atau pendapatan saat ini, proyeksi ke depan serta kewajiban yang dimiliki.

3. Capital

Analisa capital atau kecukupan modal yang dimiliki calon debitur untuk melakukan usaha atau bisnisnya

4. Collateral

Analisa ini bertujuan menilai seberapa besar nilai jaminan dibanding pinjaman dalam hal debitur tidak mampu memenuhi kewajibannya.

5. Condition

Analisa ini dilakukan untuk mendapatkan gambaran kemampuan debitur memenuhi kewajibannya sesuai kondisi ekonomi secara umum, industri atau kondisi tertentu yang memengaruhi kemampuan membayar kewajiban.

Aspek Legalitas Untuk UMKM

Nomor Pokok Wajib Pajak

Nomor yang diberikan kepada wajib pajak dan setiap badan usaha atau perorangan yang menjalankan kegiatan usaha

Surat Izin Usaha Perdagangan

Usaha Mikro tidak diwajibkan memiliki SIUP namun diperbolehkan sedangkan, untuk usaha kecil dan menengah wajib memiliki SIUP

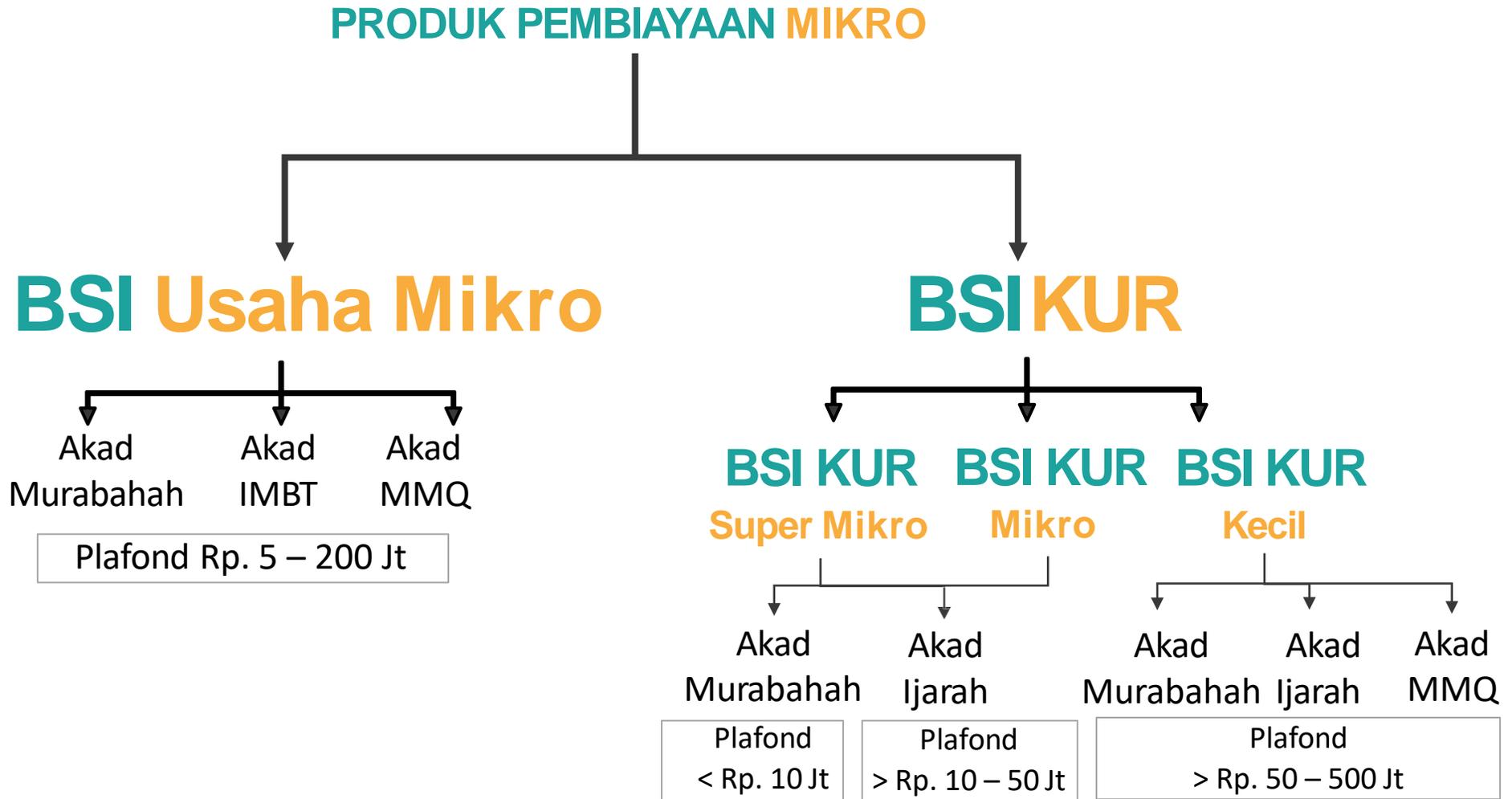
Tanda Daftar Perusahaan/Nomor Induk Berusaha

Surat Keterangan Domisili/Izin Lokasi





Produk Pembiayaan Mikro BSI



BSI KUR



Produk program KUR pemerintah yang diperuntukan bagi usaha Mikro, kecil dan menengah yang mempunyai usaha layak dan produktif sesuai prinsip syariah dg skema Murabahah, Ijarah dan MMQ

Plafon sampai dengan **Rp 500 juta**

BSI Usaha Mikro



Produk yang diperuntukan bagi usaha Mikro, kecil dan menengah yang mempunyai usaha layak dan produktif dg skema Murabahah, IMBT dan MMQ

Plafon sampai dengan **Rp 200 juta**

BSI KUR Super Mikro

- ❑ Sampai dengan maks. Rp 10 Juta
- ❑ Akad Murabahah, & ijarah
- ❑ Lama Usaha tidak dibatasi (untuk usaha dibawah 6 bln berlaku syarat & ketentuan)
- ❑ Tanpa agunan
- ❑ Margin setara 6%
- ❑ Tujuan : Modal Kerja dan Investasi
- ❑ Tenor 3 tahun (Modal Kerja)
5 tahun (Investasi)

BSI KUR Mikro

- ❑ Plafon > Rp 10 -50 Juta
- ❑ Akad Murabahah, & ijarah
- ❑ Lama Usaha berjalan minimal 6 bulan
- ❑ Tanpa agunan
- ❑ Margin setara 6%
- ❑ Tujuan : Modal Kerja dan Investasi
- ❑ Tenor 3 tahun (Modal Kerja)
5 tahun (Investasi)

BSI KUR Kecil

- ❑ Plafon >Rp 50 -500 Juta
- ❑ Akad Murabahah, Ijarah & MMQ
- ❑ Lama Usaha berjalan minimal 6 bulan
- ❑ Dengan agunan (BPKB, SHM, SHGB
AJB/Letter C)
- ❑ Margin setara 6%
- ❑ Tujuan : Modal Kerja dan Investasi
- ❑ Tenor 4 tahun (Modal Kerja)
5 tahun (Investasi)

Segmentasi Produk

Mikro

Sasaran : Usaha Mikro , Kecil dan menengah, produktif dan layak

Bisnis Model

- ✓ Perorangan
- ✓ Komunitas

Keunggulan Produk

- ✓ Menggunakan akad sesuai prinsip syariah (Murabahah, Ijarah, MMQ)
- ✓ Margin kompetitif
- ✓ Syarat mudah
- ✓ Proses cepat
- ✓ Tidak ada biaya administrasi
- ✓ Tidak ada biaya provisi
- ✓ Pola angsuran untuk sektor pertanian, peternakan dan perikanan (per periode, yarnen)

Usaha Mikro Tanpa Agunan

- ❑ Plafon Rp 5 juta -Rp 25 Juta
- ❑ Akad Jual - Beli (Murabahah)
- ❑ Lama Usaha 24 bulan
- ❑ Tanpa agunan
- ❑ Tujuan : Modal Kerja, Investasi, Konsumtif
- ❑ Tenor 6 bulan - 60 buian

Usaha Mikro Beragunan

- ❑ Plafon > Rp 25 -200 Juta
- ❑ Akad Murabahah, IMBT, MMQ
- ❑ Lama Usaha berjalan 12 bulan
- ❑ Tujuan : Modal Kerja, investasi, Konsumtif
- ❑ Dengan agunan (BPKB, SHM, SHGB, AJB/Letter C, Cash Collateral)
- ❑ Tenor 6 bulan - 60 bulan

Segmentasi Produk

Mikro

Sasaran : Usaha Mikro , Kecil dan menengah, produktif dan layak

Bisnis Model

- ✓ Perorangan
- ✓ Komunitas

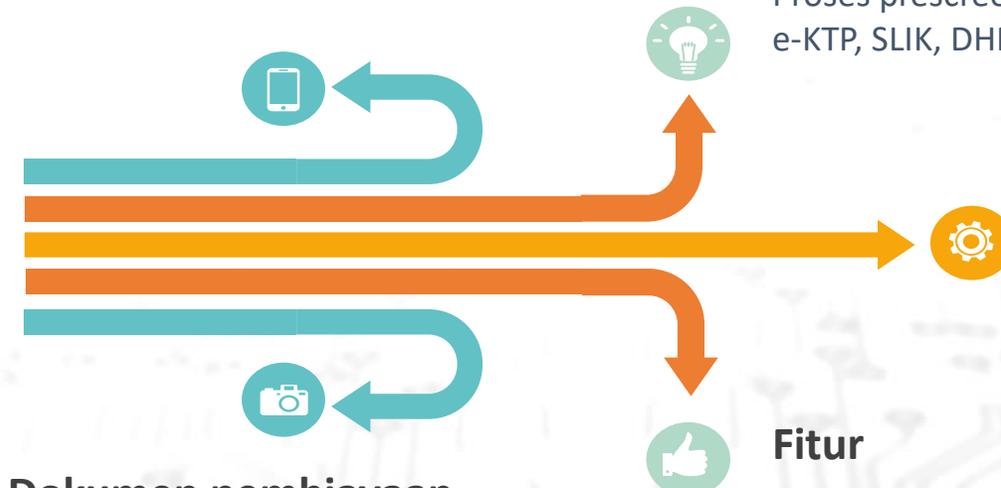
Keunggulan Produk

- ✓ Menggunakan akad sesuai prinsip syariah (Murabahah, Ijarah, MMQ)
- ✓ Margin kompetitif
- ✓ Syarat mudah
- ✓ Proses cepat
- ✓ Tidak ada biaya administrasi
- ✓ Tidak ada biaya provisi
- ✓ Pola angsuran untuk sektor pertanian, peternakan dan perikanan (per periode, yarnen)



Digitalisasi

- Aplikasi pembiayaan yang terdiri dari **proses input data** nasabah hingga **putusan** melalui media *smart phone*.



Prescreening

Proses prescreening secara sistem mencakup e-KTP, SLIK, DHN, dan SIKP (KUR)

Checklist RAC dan scoring

Validasi RAC dan scoring pada aplikasi Ikurma (tervalidasi secara system)

Fitur

Dokumen pembiayaan

- Upload dokumen nasabah
- Foto usaha nasabah dan lokasi agunan
- Tag lokasi agunan sesuai titik koordinat

- Menu pemrakarsa
- Menu pemutus
- Monitoring kinerja marketing dan unit kerja
- Monitoring data nasabah kelolaan (detil seluruh data nasabah kelolaan)
- Monitong history aplikasi pembiayaan.



Produk – Produk Pendukung

BSI Mitra Bisnis **Modal Kerja / Investasi**



Fasilitas yang diberikan pada para pelaku usaha untuk memenuhi kebutuhan modal kerja /Investsi

Plafon Rp > 200 juta sampai dengan Rp 25 M

Target Market Pembiayaan MK

1. Perorangan
2. Badan Usaha
 - PT
 - CV
 - Koperasi
3. Memiliki Pengalaman usaha minimal 5 tahun
4. Laba usaha positif selama 3 tahun berturut-turut
5. Tidak tercatat dalam nasabah bermasalah (menunjuk pada hasil *BI Checking / SLIK*).
6. Nasabah tidak termasuk dalam Daftar Hitam Nasabah (DHN) BI

Jangka Waktu Pembayaran

Maksimal pembiayaan 60 bulan (5 tahun) MK & 120 bulan (10th) untuk Investasi

Skema Akad Pembiayaan

1. Murabahah (jual beli)
2. Musyarakah (bagi hasil)
3. Ijarah Muntahiyah Bittamliik (sewa beli)
4. Musyarakah Mutanaqisah (kemitraan)

Investasi

1. Pembelian tempat usaha
2. Pembelian kendaraan operasional usaha
3. Renovasi tempat usaha
4. Pembiayaan Ulang (Refinancing) Aset yang dimiliki Nasabah.
5. Take Over fasilitas pembiayaan investasi.

Fasilitas pembiayaan di atas harus bertujuan untuk mendukung usaha Nasabah / Calon Nasabah yang tidak bertentangan dengan prinsip syariah.

Agunan

1. Tanah & Bangunan
2. Kendaraan Bermotor Roda 4 (empat) atau lebih
3. Deposito
4. Alat berat, mesin

Modal Kerja

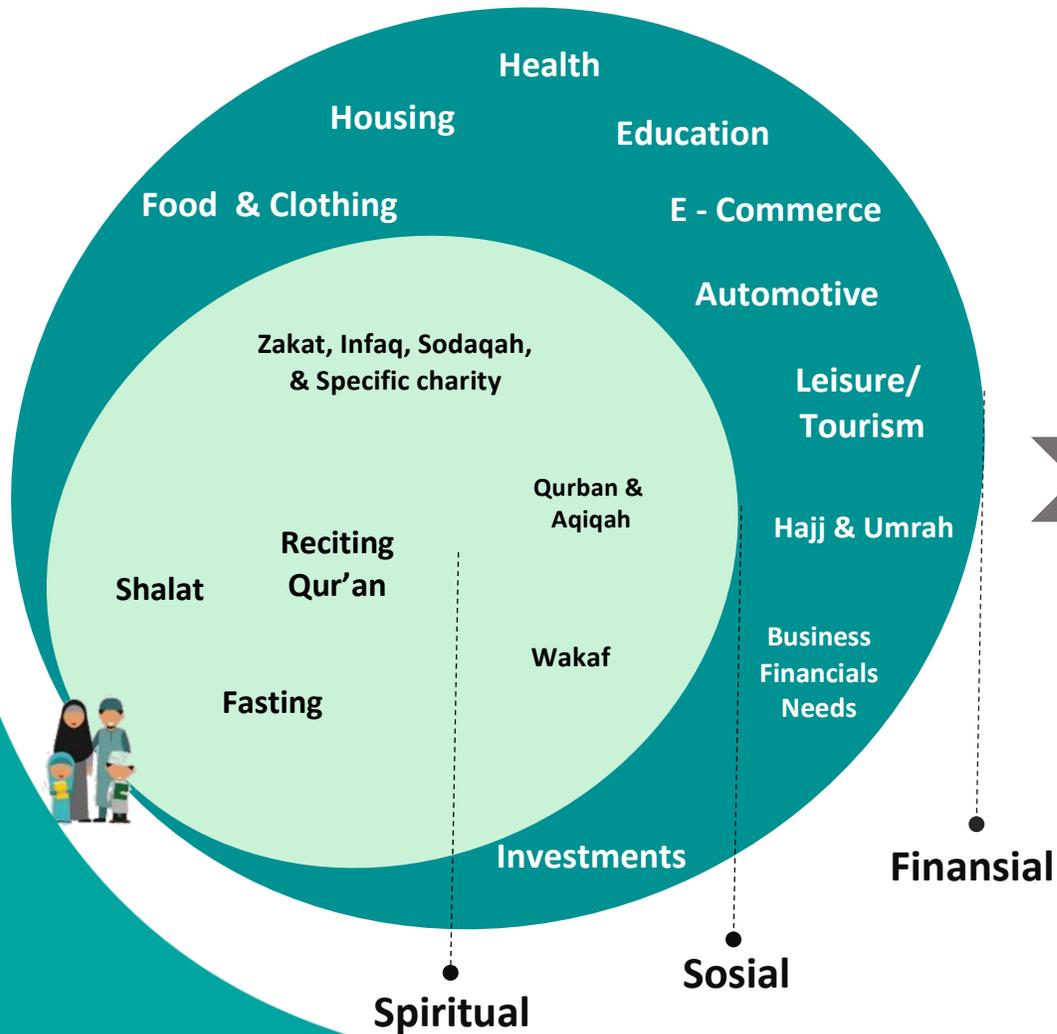
1. Pembelian barang persediaan/bahan baku usaha
2. Pembiayaan Ulang (Refinancing) Aset yang dimiliki Nasabah.
3. Take Over fasilitas pembiayaan usaha (Modal Kerja).

Fasilitas pembiayaan di atas harus bertujuan untuk mendukung usaha Nasabah / Calon Nasabah yang tidak bertentangan dengan prinsip syariah.

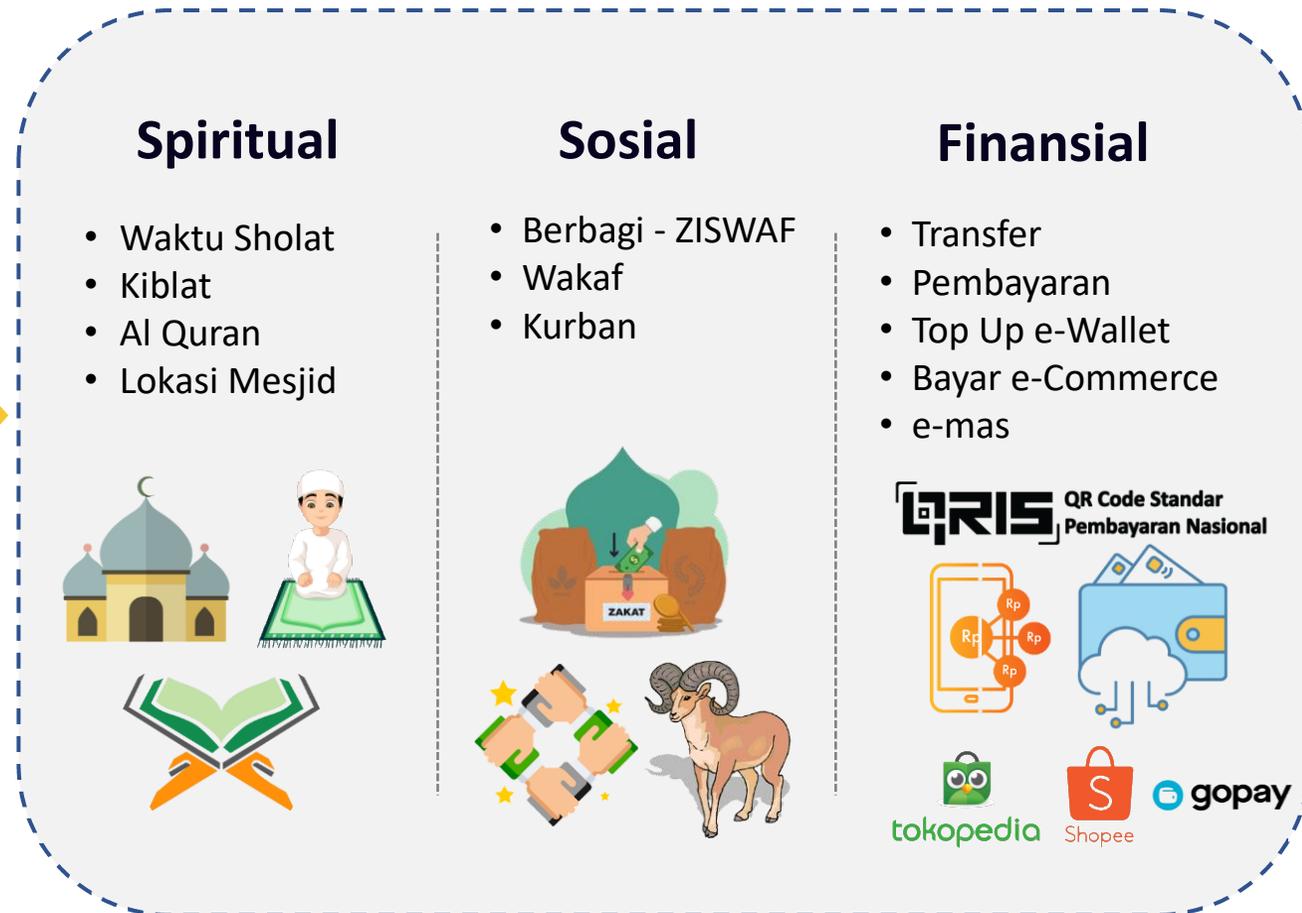
Syariah Banking Competitive Advantage

BSI Mobile hadir sebagai sahabat finansial, sosial dan spiritual untuk nasabah.

Customer Needs and Activities

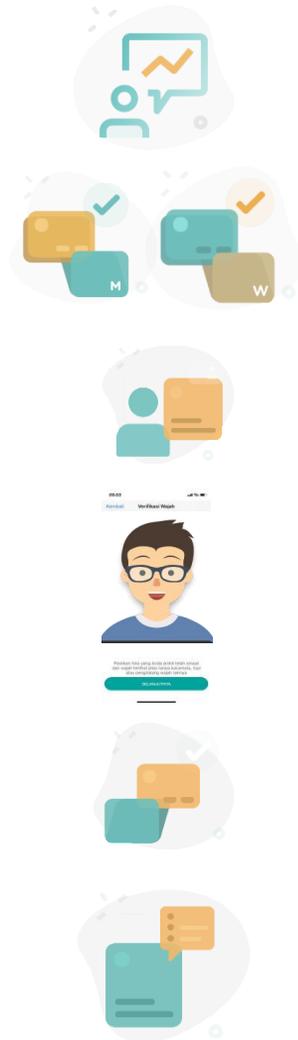


Syariah Banking Competitive Advantage



Buka Rekening Online #CumaSelfie #RekeningJadi

Dengan adanya fitur biometric, pembukaan rekening online menjadi lebih mudah dan cepat.



Buka Rekening

Download BSI Mobile di Playstore dan Appstore, selanjutnya buka aplikasinya lalu klik buka rekening.

Pilih Jenis Rekening

Pilih jenis rekening (tabungan Mudharabah atau Wadiah) sesuai kebutuhanmu.

Upload Dokumen

Upload dokumen yang berisi foto (KTP, NPWP untuk wajib pajak, tanda tangan) dan isi data diri.

Selfie (Foto Wajah)

Menggunakan KYC Biometrik yaitu verifikasi foto wajah yang terintegrasi dengan data disdukcapil.

Rekening Berhasil dan Aktivasi

Rekening berhasil dibuat, nasabah otomatis menerima kode aktivasi dan dapat melakukan transaksi di BSI Mobile (termasuk penarikan tunai di ATM tanpa kartu).

Setoran Awal

Setoran awal minimal Rp100.000,- bisa melalui transfer bank dan untuk kebutuhan kartu debit bisa diambil di Cabang Bank Syariah Indonesia terdekat.

Mudahnya Bertransaksi melalui BSI Mobile

Melalui **fitur Transfer**, kamu bisa transfer sesukamu kapan saja ke sesama Bank Syariah Indonesia maupun antar bank.



Melalui **fitur Tarik Tunai**, kamu tidak perlu khawatir saat lupa bawa kartu ATM. Kamu bisa menggunakan fitur ini untuk mengambil uang tunai di ATM maupun di Indomaret terdekat



Melalui **fitur top up eWallet**, kamu bisa top up E-money, LinkAja, LinkAja Syariah, Gopay, Paytren dan Ovo



Melalui **fitur transaksi terjadwal**, kamu bisa melakukan transfer secara rutin atau terjadwal tanpa perlu kelupaan



Melalui **fitur Pembayaran**, kamu bisa bayar apapun seperti bayar uang kuliah, belanja di ecommerce, tiket pesawat, telepon, bpjs, haji&umrah dll.



Melalui **fitur Pembelian**, kamu bisa beli pulsa, paket data, token listrik, top up e-money s.d. beli hewan kurban.



Melalui **fitur e-commerce**, kamu bisa bayar belanjaan kamu di Tokopedia, Bukalapak dan Shopee dengan lebih mudah.



Melalui **fitur QRIS**, kamu bisa bertransaksi dengan mudah dan aman dengan cara scan barcode apapun yang berlogo QRIS.

Mudahnya **Beribadah & Berbagi** melalui BSI Mobile



Melalui fitur Berbagi, kamu bisa dengan mudah berzakat, infaq, wakaf, berdonasi smartphone dan sedekah kuota untuk anak sekolah, berdonasi sembako dan quran braille, menghitung zakat dengan kalkulator zakat, berbagi melalui jadiberkah.id dan donasi covid.



Melalui fitur Layanan Islami, kamu bisa membaca Juz Amma, asmaul husna, hikmah serta kalkulator kurban.



Melalui fitur Lokasi Masjid, kamu bisa mengecek lokasi masjid terdekat.



Melalui fitur Arah Kiblat, kamu tidak perlu khawatir saat menentukan arah kiblat yang tepat.

Fitur terupdate >> **notifikasi Adzan.**

Pakai BSI QRIS untuk Kemudahan dan Keamanan Bertransaksi

QRIS merupakan solusi pembayaran yang tepat, terutama di masa pandemi saat ini.

Keunggulan QRIS BSI Mobile



- 1 **Gak ribet**, tinggal Scan QR
- 2 **Aman**, tanpa kontak fisik
- 3 Bisa **bayar dimanapun** yang berlogo QRIS
- 4 Berbagi dan berdonasi **lebih mudah**
- 5 **Tanpa biaya**, limit 5 jt/trx & 10jt/hari

Daftarkan toko, usaha, masjid dengan QRIS BSI



- 1 Menerima pembayaran dari **berbagai** Bank & dompet digital
- 2 **Aman**, tanpa kontak fisik
- 3 **Tidak perlu** menyiapkan uang kembalian (*cashless*)
- 4 Adanya **notifikasi transaksi** melalui BSI Mobile dan BSI Net
- 5 Memudahkan **pencatatan** keuangan bagi merchant/ usaha

Bisa Nabung dan Gadai emas pakai fitur e-mas BSI Mobile

Fitur e-mas menjadi alternatif investasi emas dengan nilai terjangkau mulai dari 50 ribu rupiah saja.

Keunggulan e-mas



Sesuai Syariah,

Bank hanya menjual emas yang telah **dimiliki Bank**



- ✓ **Terjangkau**, nabung mulai dari 50 ribu.
- ✓ **Aman**, tidak perlu repot menyimpan emas.
- ✓ **Bebas biaya** transfer dan virtual account.



Mudah dan Lengkap,

Nasabah bisa **beli, jual, transfer dan tarik fisik** emas.

Selain itu, jumlah gram emas nasabah tertera di beranda e-mas.

butuh dana cepat,
semudah pesan
online food?

Pakai gadai emas! Gak pake ribet,
cukup pakai BSI Mobile

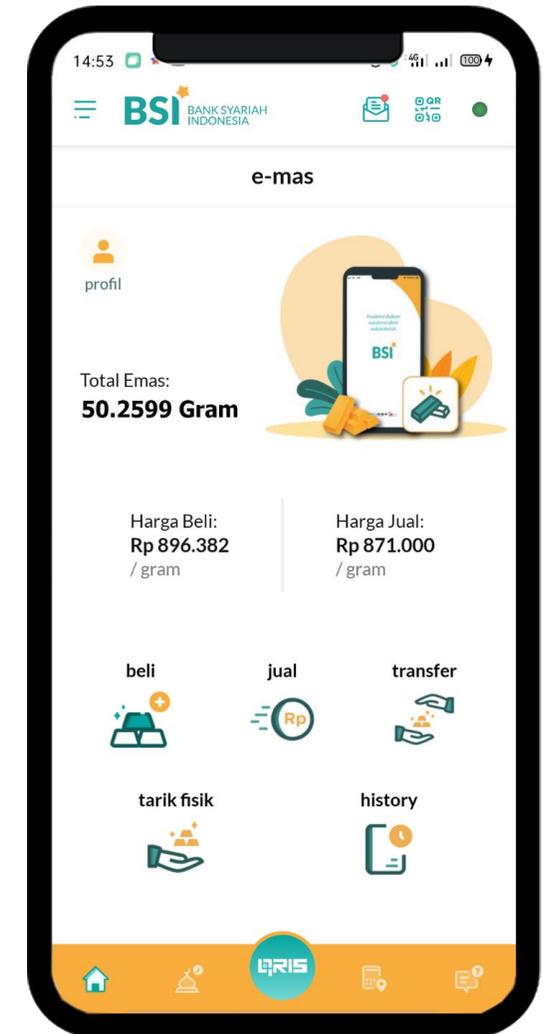
Bank Syariah Indonesia Call 14040



Bisa Gadai Emas,

Nasabah bisa **mengajukan** gadai emas melalui *pick-up* & ke Cabang.

Terdapat **simulasi** taksiran emas.



BSI Net membantu Nasabah dalam Mengelola Keuangan

BSI Net dilengkapi oleh berbagai fitur yang memudahkan nasabah dalam mengelola keuangan usaha.

Keunggulan BSI Net



- 1 Kemudahan transaksi massal seperti **bulk & payroll** serta transfer ke pihak ketiga.
- 2 Kemudahan pengaturan **akses** transaksi ke **rekening tertentu**.
- 3 Adanya **informasi laporan keuangan** seperti info saldo, mutasi transaksi, rekening koran & notifikasi email.
- 4 Monitor **alur transaksi dana** dari institusi/ group perusahaan dengan rekening/ CIF yg berbeda.
- 5 Layanan **approval transaksi berjenjang** (maker, approval) untuk transaksi bisnis.
- 6 BSI Net bisa diakses melalui **all device** Mobile, Tab dan PC dengan berbagai fitur yg lengkap.

Produk Pendanaan – Tabungan Syariah



TABUNGAN EASY WADIAH

- ✓ Bebas biaya admin bulanan.
- ✓ Bebas biaya tarik tunai di ATM BSI dan ATM Mandiri.
- ✓ Bebas biaya transaksi di berbagai mesin EDC.
- ✓ Dapat dibuka secara online.



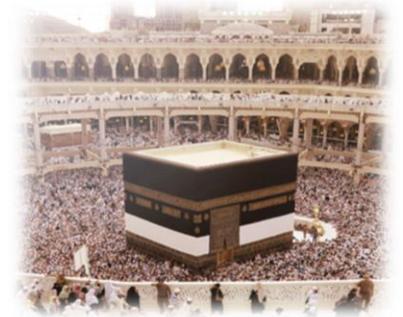
TABUNGAN EASY MUDHARABAH

- ✓ Nisbah
- ✓ Bebas biaya tarik tunai di ATM BSI dan ATM Mandiri.
- ✓ Bebas biaya transaksi di berbagai mesin EDC
- ✓ Dilengkapi Debit Card Platinum dengan limit transaksi harian onlinetransfer sd Rp50juta



TABUNGAN BERENCANA

- ✓ Bebas biaya admin bulanan.
- ✓ Membantu disiplin menabung setiap bulan.
- ✓ Target dana maksimal Rp200 juta
- ✓ Gratis perlindungan asuransi syariah.



TABUNGAN HAJI INDONESIA

- ✓ Bebas biaya admin bulanan.
- ✓ Online dengan SSKOHAT untuk kemudahan pendaftaran haji.
- ✓ Disiplin menabung dengan program autodebet tanpa biaya.

Tabungan Haji Muda Indonesia

Persiapan Ibadah Haji Usia Dini



Tabungan Haji Muda Indonesia Tabungan dalam bentuk Rupiah atau USD untuk perencanaan ibadah haji dan umrah bagi anak

FITUR :

- ✓ Tabungan didaftarkan atas nama anak
- ✓ Terdapat Akad Wadiah dan Mudharabah
- ✓ Setoran Awal minimum Rp.100.000,-
- ✓ Memperoleh fasilitas E-Channel pada saat nasabah telah mendaftar Haji
- ✓ Usia 12 tahun sudah bisa daftar Porsi Haji

MANFAAT:

- GRATIS biaya administrasi bulanan
- Fasilitas notifikasi saat saldo cukup didaftarkan untuk porsi haji
- Online dengan SISKOHAT Kementerian Agama
- BEBAS biaya *standing instruction* agar disiplin menabung setiap bulannya

Simulasi menabung pada saat anak masuk SD

Usia (Tahun)	Usia Mendaftar Haji (Tahun)	Menabung per Bulan	Jumlah Menabung	Estimasi Umur Keberangkatan (+/- 20 Th)
6	20	150,000	25,200,000	40
6	19	170,000	26,520,000	39
6	18	180,000	25,920,000	38
6	17	190,000	25,080,000	37
6	16	210,000	25,200,000	36
6	15	240,000	25,920,000	35
6	14	270,000	25,920,000	34
6	13	300,000	25,200,000	33
6	12	350,000	25,200,000	32



Keterangan:

- ✓ Asumsi menabung sejak usia anak 6 tahun dengan target mendaftarkan haji di usia 12 tahun (usia minimal pendaftaran).
- ✓ Alokasi menabung setiap bulannya (autodebet) sebesar Rp350ribu.
- ✓ Asumsi masa tunggu haji 20 tahun, maka anak akan berhaji pada usia 32 tahun (12 tahun + 20 tahun).



BSI Prioritas merupakan layanan eksklusif dengan fasilitas istimewa dari Bank Syariah Indonesia kepada nasabah perorangan.

Syarat Menjadi Nasabah BSI Prioritas

1. Nasabah Perorangan
2. Memiliki Akumulasi Saldo Asset Under Management Minimal Rp. 500 Juta
3. Mengisi Formulir BSI Prioritas

* Khusus kepada key person nasabah targeted kolaborasi Wholesale Retail dapat diberikan *Pre Approved Priority* sesuai ketentuan



Fitur e-mas BSI Mobile

Lokasi penarikan fisik/cetak emas

No	Kantor Cabang	No	Kantor Cabang
1	KC Jakarta Kelapa Gading	11	KC Yogyakarta
2	KC Jakarta Rawa Mangun	12	KC Bandung
3	KC Jakarta Thamrin	13	KC Semarang
4	KC Jakarta Kebon Jeruk	14	KC Medan
5	KC Jakarta Mayestik	15	KC Palembang
6	KC Tangerang	16	KC Denpasar
7	KC Tangerang Bintaro	17	KC Banjarmasin
8	KC Bogor	18	KC Balikpapan
9	KC Bekasi	19	KC Makassar
10	KC Surabaya		



Tahapan Assesment



- 1.Data Checking
- 2.Wawancara
- 3.Survey Lokasi Agen



Kriteria menjadi BSI Agen (Perorangan)

1. Telah menjadi nasabah pembiayaan mikro BSI minimal 1 tahun, atau
2. Wajib menempatkan dana modal/deposit Rp.1.000.000,-
3. Belum menjadi Agen dari Bank Syariah/BPRS penyelenggara Laku Pandai lain.
4. Memiliki usaha selain Agen Laku Pandai
5. Memiliki tempat usaha tetap/kontrak di lokasi strategis maksimal 30 km dari Kantor Cabang BSI terdekat
6. Berjarak minimal 500m dari Agen Laku Pandai lain
7. Lulus proses uji tuntas (due diligence) oleh BSI dan tidak termasuk Daftar Hitam Nasional Bank Indonesia.



Merupakan produk tabungan dengan akad wadi'ah yang memiliki fitur yang “Cepat, Murah, Mudah dan Dimana Saja”.

1. **Pembukaan Rekening**
2. **Setoran Tunai**
3. **Tarik Tunai**
4. **Transfer (sesama Tabungan & Antar Bank)**
5. **Pembayaran (Listrik, Air, TV Berbayar,dll)**
6. **Pembelian (Token listrik, Pulsa, Paket Data, dll)**



TERIMA KASIH

“ BSI berkomitmen & mendukung penuh berbagai macam kebutuhan financial pelaku usaha “