



EKONOMI KREATIF

Berdasarkan UU No. 24 Tahun 2019 tentang Ekonomi Kreatif (Bab I Pasal 1)

17 SUBSEKTOR EKONOMI KREATIF

Prioritas

——— Unggulan

Ekonomi Kreatif adalah perwujudan NILAI TAMBAH dari KEKAYAAN INTELEKTUAL yang bersumber dari KREATIVITAS manusia yang berbasis warisan budaya, ilmu pengetahuan, dan/atau teknologi.













Fotografi



Desain Interior



Desain Komunikasi Visual



Desain Produk



Kriya



Kuliner



Musik



Penerbitan



Periklanan



Seni Pertunjukan



Seni Rupa



Televisi dan Radio



Achievements and Targets of The Tourism and Creative Economy Sector

20 Tourism foreign exchange value 22

Miliar USD

2023 2024 \$3,38M \$0,52M \$7,08-\$9,99M \$7,38-\$13,08M

Tourism GDP contribution

2023 4,1% 4,5%

20 22

Added Value of the Creative Economy

Rp 1.280**

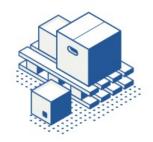
Triliun Rupiah

2020: Rp1.135T 2021: Rp1.191T 2023: Rp1.279T

2024: Rp1.347T

20

Creative Economy Export



\$26,94 Miliar USD Hingga Desember 2022

2020 2021 2023 2024 \$18,78M \$23,88M \$26,46M \$27,53M **20** 22



Number of Domestic Tourist

2020: 524,57jt 734,86 2021: 613,30jt 2023: 1.200-1.400jt Juta perjalanan 2024: 1.250-1.500jt

Number of Foreign Tourist

5,89 juta wisman berkunjung ke indonesia

2020: 4,05jt 2021: 1,56jt 2023: 6-8,5jt 2024: 9,5 - 14,3jt

20 22



Number of Tourism Workers

2023: 21,93jt 2024: 22,08jt

Number of Creative Economy Workers

2023: 24,34jt

2021: 21,90jt 2024: 24,70jt



Tenaker pariwisata dan ekonomi kreatif tidak dapat langsung dijumlah karena ada lapangan usaha yang digolongkan ke dalam sektor pariwisata maupun ekraf

Performansi Ekspor Ekonomi Kreatif





Jumlah ekspor produk ekraf terus menanjak hingga tahun 2022 mencapai USD 26,94 Miliar sebagai nilai tertinggi dalam Sejarah ekspor kraf. Namun pada tahun 2023 mengalami penurunan 11,06% disbanding tahun 2022, sejalan dengan penurunan niali ekspor nasioanal sebesar 11,33%. Pada tahun 2024 triwulan 1 fashion berkontribusi 54,96% dari total ekspor.

Daerah Asal Ekspor Ekraf



Surabaya mendominasi 2 tahun terakhir sebagai daerah asal tertinggi produk ekraf di tahun 2022 dan 2023, dengan komoditas penyumbang terbesarnya adalah perhiasan (subsektor kriya)



Daya Saing Pariwisata dan Ekonomi Kreatif







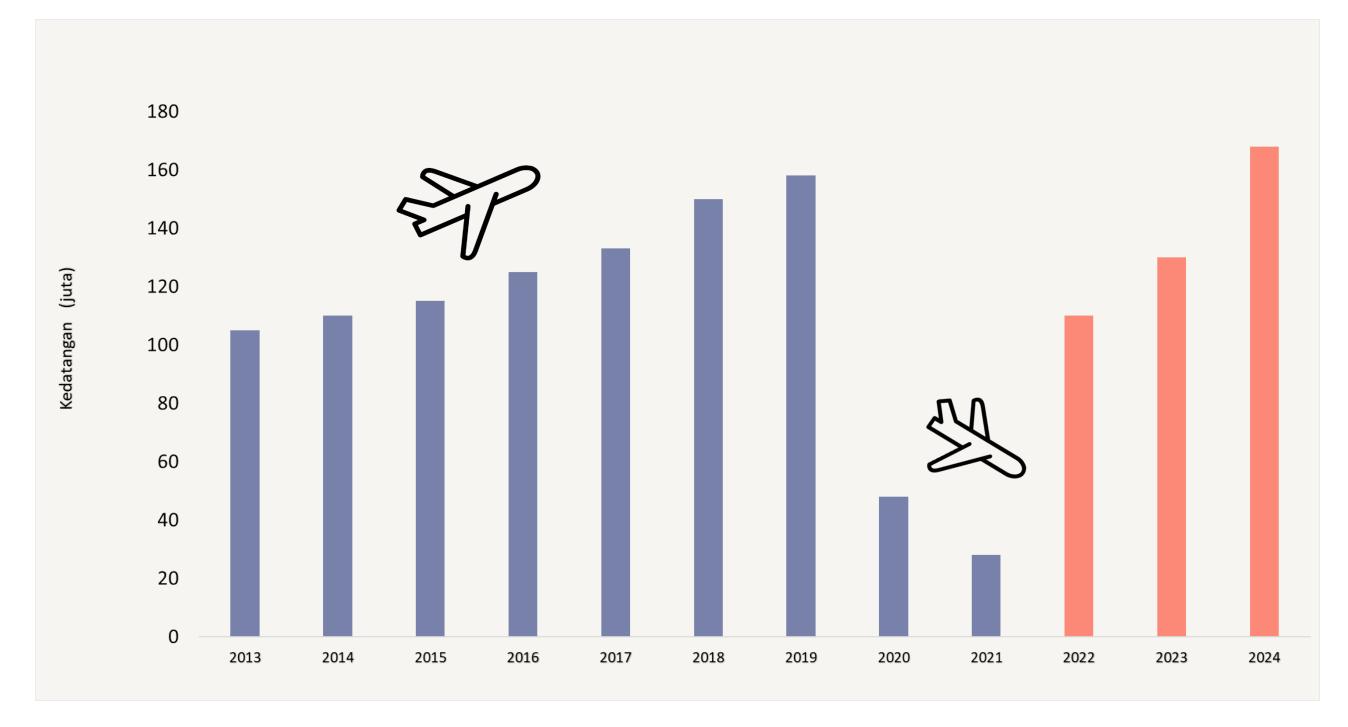
Prestasi pariwisata Indonesia telah diakui secara internasional.

Peringkat Daya Saing Kepariwisataan Indonesia meningkat dari peringkat peringkat 32 (2021) ke peringkat 22 di 2024 pada Travel & Tourism Development Index

Indonesia as Top Global Muslim Friendly Tourism Destination By GMTI 2023 and 2024

Potensi Pertumbuhan Muslim Travel Market





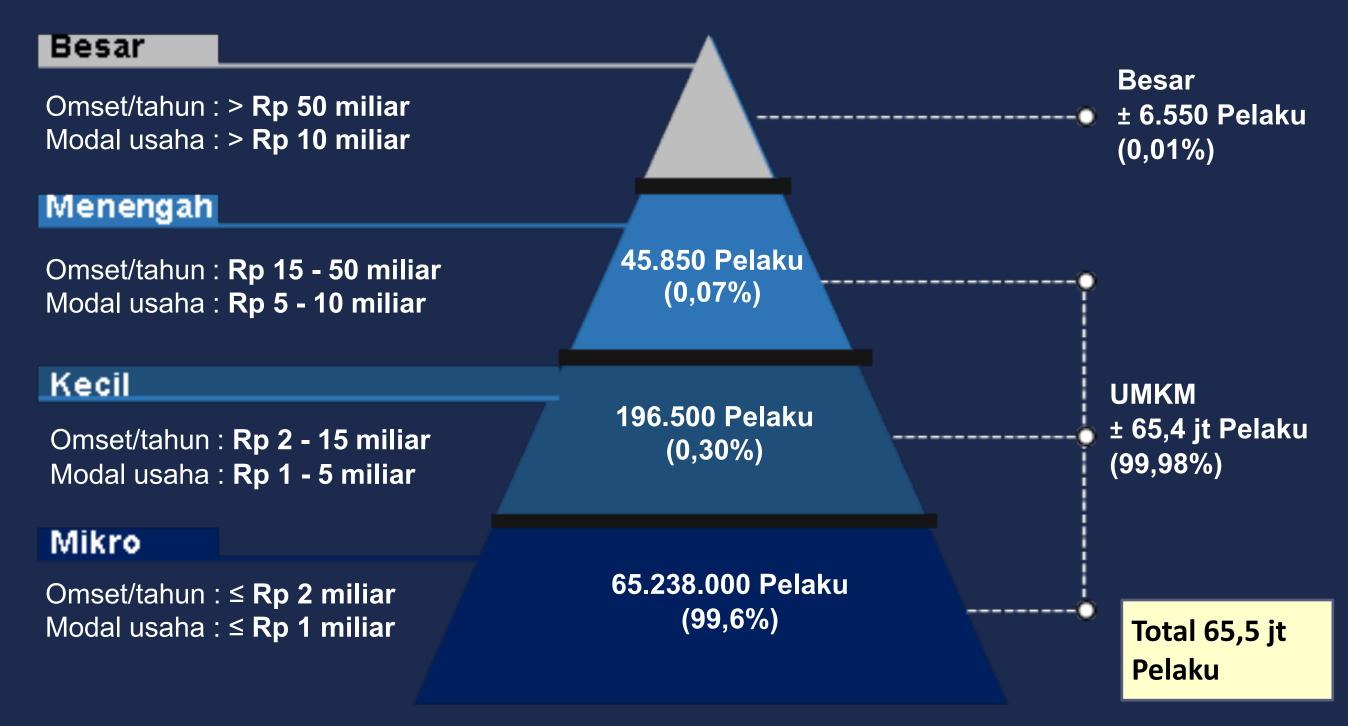


Pada tahun 2024, perjalanan Muslim diproyeksikan mencapai titik penting, dengan jumlah kedatangan yang diharapkan tidak hanya pulih ke tingkat sebelum pandemi, bahkan naik sebesar 3 hingga 5%, mencapai **164** hingga **168** juta kedatangan. Melihat lebih jauh ke depan, pada tahun 2028, market ini diperkirakan akan tumbuh secara signifikan, dengan jumlah kedatangan internasional Muslim mencapai **230 juta**, yang akan disertai dengan pengeluaran perkiraan sebesar **225 miliar dolar AS**, mencerminkan dampak ekonomi yang semakin meningkat dari para pelancong Muslim.

Sumber: Global Muslim Travel Index 2024)



99.9% Bisnis di Indonesia adalah UMKM



Permasalahan UMKM



- Usaha Super Mikro dan Mikro: Pasar
- Permintaan mulai ada dan semakin banyak:
 Produksi dan Manajemen
- Ingin mengembangkan usaha: butuh pembiayaan
- SLIK Kolektibilitas 3, 4, dan 5 (kurang lancar, Diragukan, dan Macet)
- Terjebak Pinjol illegal

Butuh Peran Pentahelix (ABGCM):

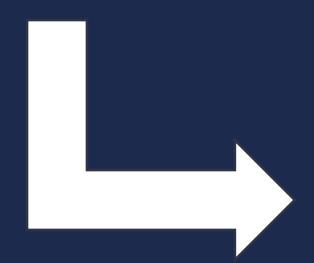
- Akademisi
- Industri
- Pemerintah
- Komunitas
- Media sebagai katalisator.







Memisahkan dana usaha dengan dana pribadi

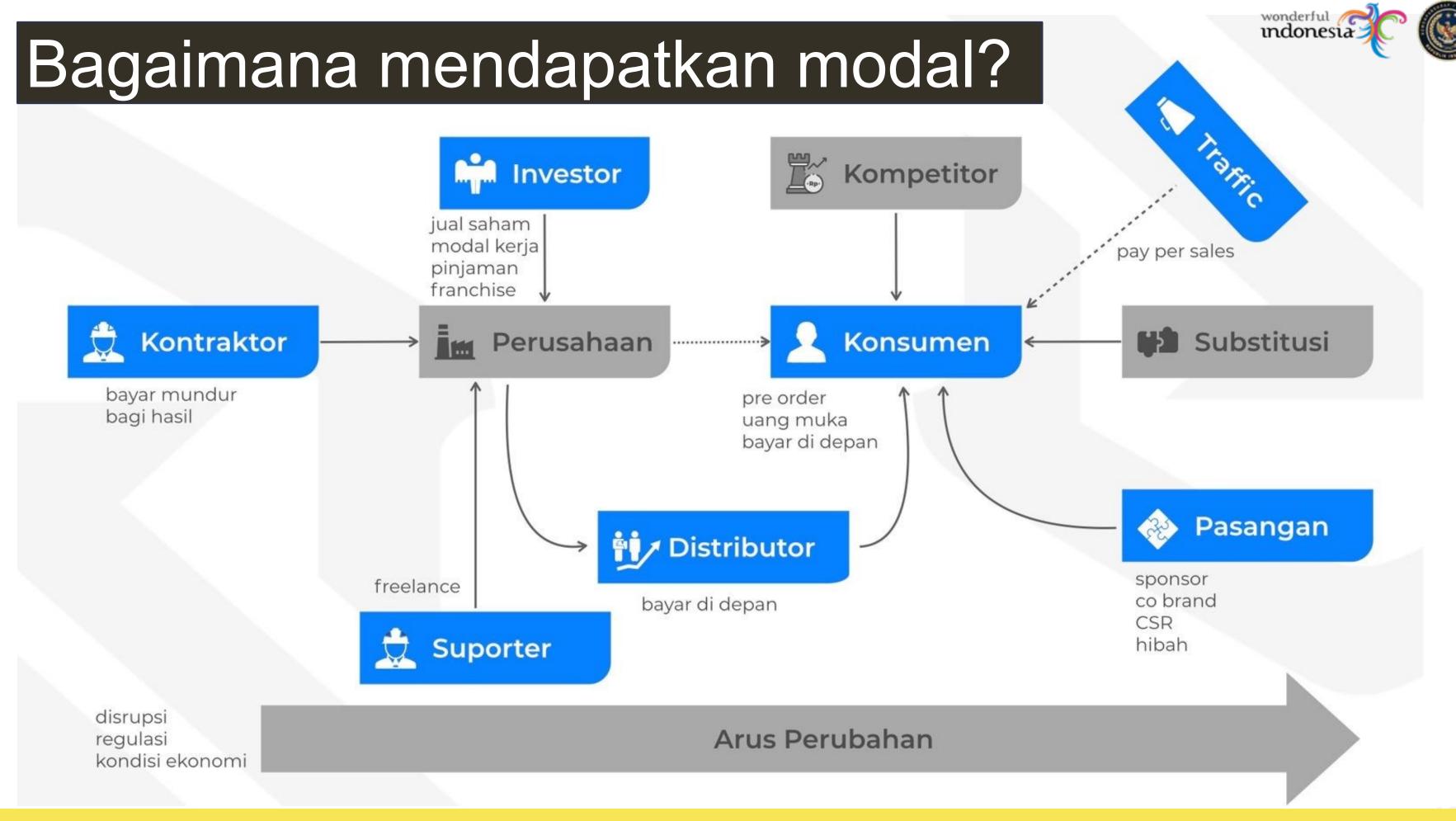


Tantangan UMKM

- 1. Rekening usaha dan pribadi sama
- 2. Tidak disiplin dalam mengelola keuangan
- 3. Lupa mencatat pendapatan dan pengeluaran

Keuangan Bisnis yang Sehat

- Biaya tidak melebihi pendapatan atau penjualan
- Mempunyai dana cadangan
- Pertumbuhan positif saldo kas
- Tingkat rasio utang cenderung rendah















Program Akses Pembiayaan Kemenparekraf



PEMBIAYAAN TERINTEGRASI



Literasi

Bisnis



Pelaku Usaha Parekraf (BINAAN D2, D7, D4, Dinas)

1





 Inklusi keuangan (pengenalan produk dan jasa perbankan)

 Menajemen keuangan dasar (akuntansi sederhana)

FASILITASI AKSES PASAR

- Promosi
- Pameran
- E-Catalog
- Co Branding
- Rantai Pasok
- Kemitraan Usaha Besar





1. Peningkatan kapasitas manajerial

- 2. Legalitas/ kepatuhan
- 3. Budaya inovasi

BPJS

9

- 4. Pemahaman industry dan pasar
- 5. Kepemimpinan
- 6. Pola pikir jangka Panjang
- 7. Skala usaha
- 8. Program Capacity Building dari Deputi Bidang Sumber Daya dan Kelembagaan Kemenparekraf



Literasi kepada UMKM dengan tujuan (goals) berupa Go Modern, Go Digital •Go Global

Program Pembiayaan Syariah Kemenparekraf



Islamic Creative Economy Founders Fund (ICEFF), merupakan kegiatan yang bertujuan untuk mengedukasi tentang permodalan syariah, menjembatani pertemuan antara pebisnis dan pemodal syariah, serta membangun ekonomi bisnis kreatif syariah





TUJUAN:

- Mengedukasi tentang permodalan syariah;
- Menjembatani pertemuan antara pebisnis dan perbankan syariah;
- Merealisasikan permodalan syariah untuk ekonomi kreatif di bawah naungan Kemenparekraf;
- Membangun ekosistem bisnis syariah.

TOTAL PENDAFTA 883 PELAKU USAHA PAREKRAF



BANDUNG

537 UKM

Kuliner: 163 Kriya: 77 Fesyen: 95



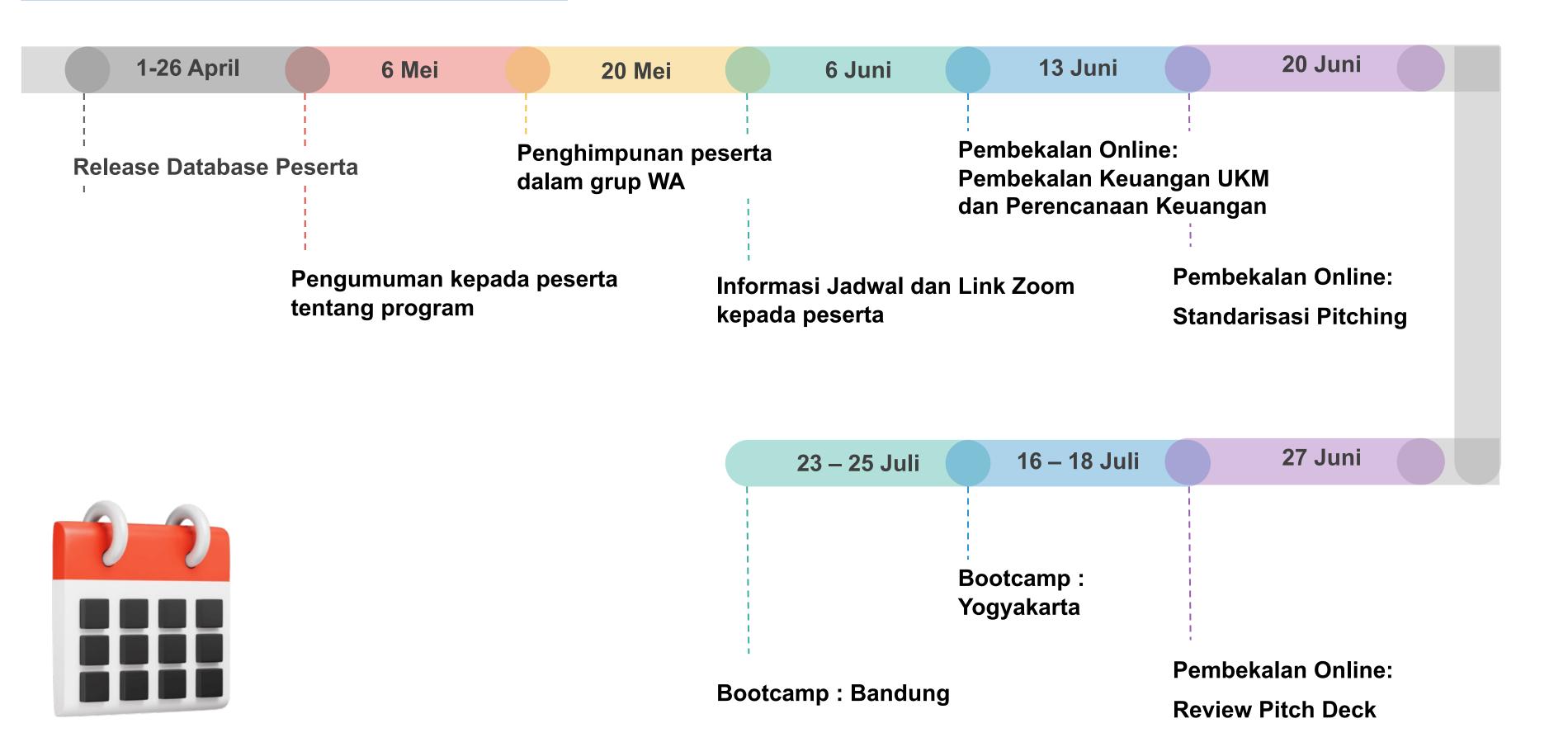
YOGYAKARTA

278 UKM

Kuliner: 163 Kriya: 56 Fesyen: 59

Timeline ICEFF 2024





Inisiatif Kemenparekraf untuk mendorong Usaha Parekraf Go Public

Roadshow Usaha Parekraf Menuju IPO





PASAR MODAL

Sosialisasi pengenalan Pasar Modal khususnya tentang Penawaran Saham Perdana (Initial Public Offering/IPO).

Pengenalan tentang syarat dan manfaat terkait Pasar Modal khususnya skema IPO COACHING CLINIC

Perusahaan Parekraf yang berpotensi dan tertarik untuk IPO, akan diundang mengikuti Coaching Clinic.

Bertujuan untuk identifikasi awal perusahaan sehingga memberi gambaran kepada pelaku usaha sejauh mana kesiapan usaha untuk IPO . SELEKSI MASUK IDX INCUBATOR

Perusahaan yang tertarik dan potensial untuk IPO akan diundang untuk mengikuti seleksi masuk IDX Incubator.

Seleksi akan berbentuk *pitching* dihadapan para tim penilai dari Bursa Efek Indonesia

jika lulus maka akan menjadi binaan IDX Incubator PEMBINAAN
OLEH IDX
INCUBATOR &
KEMENPAREKRAF

Perusahaan yang telah menjadi binaan IDX Incubator mendapatkan pembinaan dan pendampinaan terkait persiapan menuju IPO

Nantinya perusahaan berkesempatan untuk mengikuti demoday networking di mana perusahaan akan pitching usahanya dihadapan underwriter serta Lembaga dan Profesi Penunjang Pasar Modal. PERSIAPAN INITIAL PUBLIC OFFERING

Proses pemenuhan syarat dan ketentuan dokumen pendaftaran IPO (e-Registration)

Pembenahan aspek Laporan Keuangan, Hukum/Legallitas, GCG perusahaan dan lain-lain IPO & LISTING

Setelah mendapatkan Pernyataan Efektif oleh OJK dan Persetujuan dari BEI maka perusahaan resmi IPO serta *Listing* dan Trading di BEI (Pasar Sekunder).

Perusahaan dengan underwriter, lembaga dan profesi penunjang pasar modal terpilih menjadi working team untuk mempersiapkan perusahaan dalam memenuhi syarat IPO dan mengajukan permohonan Ke OJK dan Listing ke Bursa Efek Indonesia (BEI).

Estimasi waktu persiapan Bergantung kesiapan perusahaan

OJK dan BEI akan melakukan evaluasi atas pengajuan perusahaan untuk Go Public

Estimasi waktu evaluasi : 3-4 Bulan

KREAT PO

Program Bersama <u>Kemenparekraf</u> dan IDX Incubator <u>untuk Mempercepat</u>
Usaha <u>Parekraf Menuju Initial Public Offering</u> (IPO)

OJK & IDX



Inisiatif Kemenparekraf untuk mendorong Usaha Parekraf Go Public

Kemenparekraf/Baparekraf bekerjasama dengan BEI/IDX menyelenggarakan rangkaian **Program Roadshow Usaha Parekraf menuju IPO** yang terdiri dari:

- 1. Bincang Pasar Modal (sosialisasi memperkenalkan dan meningkatkan literasi pelaku terkait Pasar Modal khususnya untuk Go Public)
- 2. Coaching Clinic (Identifikasi awal *gap* suatu usaha untuk menuju *Go Public*)
- 3. Seleksi Masuk IDX Incubator (Usaha yang dianggap potensial untuk *Go Public* akan diseleksi untuk masuk IDX Incubator)
- 4. Pembinaan dan Pendampingan Bersama (*Training* dan Coaching oleh IDX Incubator terkait materi persiapan IPO atau *Go Public*)
- 5. Pitching Demoday (Pitching Binaan IDX Incubator dihadapan Underwriter dan Lembaga/profesi Penunjang Pasar Modal)

Kriteria Peserta/perusahaan:

- l. Memiliki Badan Hukum atau Badan Usaha ;
- 2. Memiliki Omset/ tahun minimal Rp. 2 3 Milyar;
- 3. Telah Beroperasi minimal 1-2 tahun.
- 4. Berasal dari Sektor Pariwisata dan Ekonomi Kreatif, yakni sebagai berikut:

13 Bidang Usaha Pariwisata						
Daya Tarik Wisata	Kawasan Pariwisata	Jasa Transportasi Wisata	Jasa Perjalanan Wisata	Jasa Makanan dan Minuman	Penyediaan Akomodasi	Spa
Penyelenggaraan Kegiatan Hiburan dan Rekreasi	MICE	Jasa Informasi Pariwisata	Jasa Konsultan Pariwisata	Jasa Pramuwisata	Wisata Tirta	
17 Subsektor Ekonomi Kreatif						
Pengembang Permainan	Musik	Fesyen	Fotografi		Kriya	Penerbitan
Arsitektur	Seni Rupa	Kuliner	Desain Komunikasi Visual		Periklanan	Aplikasi
Desain Interior	Desain Produk	Film, Animasi dan Video	Televisi dan Radio		Seni Pertunjukan	

PROSES BISNIS DEMODAY KREATIPO

INPUT



Pelaku Usaha Parekraf Yang merupakan binaan IDX Incubator

Kriteria:

- 1. Subsektor Parekraf
- Memiliki rencana IPO dalam 1-3 tahun kedepan

PROSES

DEMODAY KREATIPO

BURSA EFEK INDONESIA (BEI)

Perusahaan akan *pitching* terkait usahanya di hadapan *underwriter*, lembaga dan profesi penunjang pasar modal.

OUTPUT

Perusahaan menarik minat dari *underwriter*, lembaga dan profesi penunjang pasar modal.

OUTCOME

Perusahaan menemukan working team yang cocok untuk bekerja sama dalam memenuhi dokumendokumen syarat IPO

TINDAK LANJUT

Berkoordinasi dengan
Perusahaan untuk
mengetahui apakah terjadi
kecocokan sembari
mengikuti pembinaan IDX
Incubator











FIFTY



FIFTY (Fintech Financing for Tourism and Creative Economy) tahun 2024 merupakan sebuah platform Akses Pembiayaan teknologi finansial baik dari P2P Lending maupun Securities Crowdfunding yang telah berizin OJK, berkolaborasi dengan beberapa platform pembiayaan teknologi Finansial yang telah berizin dari OJK diantaranya Bizhare.id, LBS Urun Dana, FundEx, Koinworks, dan ALAMI.

Tujuan kegiatan ini adalah membantu pelaku usaha parekraf lebih mudah mendapatkan pembiayaan Teknologi Finansial, melalui:

- 1. Pelatihan dan pendampingan
- 2. Business matching.



